



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу технічних виробів та світлодіодних рішень, 15000 грн.

📍 Київ,

Компанія: ПТК

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

У зв'язку з розширенням відділу продажу шукаємо ефективного менеджера по роботі з клієнтами, **можна працювати віддалено з будь-якого міста або з офісу у Києві**

Наша компанія існує на ринку вже понад 10 років!

Реалізуємо технічну продукцію високої якості німецького, американського та китайського виробництва (кабелі, роз'єми, аксесуари та світлодіодне освітлення).

Наші клієнти — B2B та B2C. = Ми співпрацюємо з провідними виробниками в Україні, які є нашими ключовими клієнтами — великими та відомими компаніями.

Нашою метою — **є сприяння відновленню економіки України** шляхом підтримки українських виробників у конкурентній боротьбі на світовому ринку. Спільними зусиллями ми зміцнюємо і збагачуємо нашу країну.

познайомиться з нашим сайтом можна за посиланням: 1-tech.com.ua/

Основні обов'язки:

Організація просування продукції в регіонах України та забезпечення продажу.

Робота з клієнтами

- Систематичні продзвони клієнтів (нових, поточних та архівних) з метою продажу комутаційної продукції, світлодіодних рішень
- Формування комерційних пропозицій та презентацій
- Прийом та обробка замовлень клієнтів, оформлення необхідних документів
- Підписання договорів та контроль документообігу
- Управління процесом доставки, платежами та взагалі заборгованістю.
- Контроль постачання продукції
- Планування та аналіз продажів, складання звітності та передача її керівництву.
- Робота з рекламаціями та претензіями, вирішення конфліктних ситуацій.

Робота в CRM — модулі. Взаємодія з іншими співробітниками та відділами. Командна робота. Участь у всіх заходах (тренінги, виставки тощо) компанії, робота в проектах за новими напрямками Компанії, участь у нових програмах розвитку **Огляд ринку.** Тримати руку на пульсі — стежити за тенденціями галузі.

Необхідно в роботі:

- знання програм 1C та CRM-систем
- досвід роботи в сфері торгівлі B2B та B2C

- знання ринку комутаційної продукції, світлодіодних рішень = буде перевагою
- системність у роботі
- вирішення конфліктних ситуацій із клієнтами

Ми запропонуємо Вам:

- Індивідуальна мотивація (+% від продажу + мотивація за KPI + додаткові бонуси за відповідальність)
- Систему навчання (семінари та тренінги)
- Кар'єрне зростання (Можливості кар'єрного зростання в цій сфері безмежні)
- Працевлаштування згідно з КзпП
- П'ятиденний робочий тиждень
- Графік роботи з 9:00 до 18:00
- Оплачувана відпустка
- Гнучкий графік при виконанні завдань та планів продажу
- Ми надаємо можливість кожному новому співробітнику розвиватися до рівня керівника у нашій компанії.
- Перевага для шукачів вакансії полягає у можливості проявити свої здібності у складних проектах та розвинути свої навички.
- Наші майбутні співробітники мають можливість брати активну участь у розвитку нашої компанії і бути частиною єдиної, згуртованої команди односторонців.
- Ми завжди стежимо за найновішими технологіями та активно впроваджуємо їх у нашу роботу, що є перевагою для наших співробітників у придбанні та застосуванні нових знань та навичок.

ПИШІТЬ/ТЕЛЕФОНУЙТЕ (Viber, WhatsApp, Telegram) +38 (066) 671-08-78

!!! Перед спілкуванням обов'язково ознайомтеся з нашим сайтом 1-tech.com.ua/

Чекаємо на Вас у команді!!!

Контактная информация

Телефон: +38 (066) 671-08-78

Контактное лицо: Ольга

Сайт: <https://1-tech.com.ua>