



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу будматеріалів (з навчанням), 27900 грн. + %

📍 Івано-Франковск, 🕒 16 августа 2023

Компанія: [Феніксбудком \(ФОП Потапов О.М.\)](https://jobs.ua/company/id/1626707) (<https://jobs.ua/company/id/1626707>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Логистика, доставка, склад](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Опис вакансії

«ФЕНИКС» — компанія, яка успішно розвивається на ринку продажів будівельних матеріалів в Харкові вже 12 років. В 2016 році ми відкрили першу філію. в м. Київ, в 2018 році відкрили філію в Дніпрі. А у кінці 2020 ми відкрилися у Львові, **а в 2022 — у Івано- Франківську!** Оскільки ми є **офіційними** представниками більше 35 торгових марок таких як: Ceresit, Polimin, Knauf тощо — наше становище на ринку є стабільним, конкурентоспроможним, а репутація говорить сама за себе.

В цей важкий для всіх час — ми продовжуємо працювати, розвиватися, створювати робочі місця і разом йти до Перемоги!

Сьогодні до нашого дружного колективу в Івано-Франківську запрошуємо **менеджера з продажу**, не просто людину — продавця, а людину, яка хоче рости, навчатися і розвиватися поруч з «гуру продажів», стати частиною цієї Компанії і мати можливість задовільнити всі свої матеріальні та не матеріальні цілі. Можливий варіант дистанційної роботи за умови проходження навчання.

Якщо ти так уявляєш свій шлях до успіху, тоді дивися, що **ми пропонуємо**:

- широкий асортимент товарів (завжди є що продавати, взаємозамінити — вгодити найпримхливішому клієнту);
- гідна своєчасна оплата праці (ти сам впливаєш на рівень з/п, верхньої межі немає);
- навчання з початкового рівня (розглядаємо кандидатів без досвіду роботи, тренінги і підтримка наставника — було б бажання!);
- можливість дистанційної торгівлі також у Львові, Харкові, Києві, Дніпрі;
- можливість швидкого кар'єрного росту (більшість керівників зростали із звичайних менеджерів);
- згуртований та націлений на результат колектив (бо ми команда, один за всіх));
- набуття безцінного досвіду
- зручна транспортна розв'язка
- постійна підтримка HR
- графік роботи- 9:00—17:00,

Що ми хочемо бачити у нашому майбутньому колезі:

- бажання стати професіоналом у сфері продажів;
- бажання кар'єрного та фінансового росту;
- вміння швидко навчатися;
- відповідальність;
- комунікабельність.
- не мати страху кидати виклик собі і стереотипам

З якими обов'язками матимеш справу:

- активний самостійний пошук клієнтів — дзвінки, зустрічі тощо (покажемо — розкажемо, інструменти для цього дамо)
- супровід клієнтів на всіх етапах продажів;
- співпраця з постачальниками та можливість отримання додаткових бонусів

- проведення переговорів;
- формування замовлень та ведення відповідної документації.

Якщо ти амбітний і відповідальний та хочеш заробляти — тоді наша команда професіоналів для тебе. Не зволікай — відгукуйся. Можливо, ми чекаємо саме на Тебе!

Телефонуй, пиши, а ще краще — приходь до нас на теплу розмову:) **...08 (viber, telegram) — Аліна**

Контактная информация

Телефон: +38 (068) 140-22-08

Контактное лицо: АлінаМаляр

Адрес: Львів, Городоцька,
369