



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу медичного обладнання, 25000 грн.

📍 Київ, 🔄 4
ноября

Компанія: [ТОВ «Катронік»](https://jobs.ua/company/id/1602219) (<https://jobs.ua/company/id/1602219>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Медицина, фармацевтика](#), [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія, що представляє в Україні відомі заводи-виробники медичного обладнання, в зв'язку з розвитком оголошує конкурс на вакансію менеджера з продажів медичного обладнання.

Вимоги:

- вища освіта;
- досвід роботи в продажах (в т.ч. медичним / торговим представником) від 2-х років; аналітичні здібності;
- прагнення розвиватися в сфері маркетингу медичного обладнання;
- English intermediate must have;
- амбітність, відповідальність, організованість, креативність, націленість на результат.

Шукаємо перспективних працівників в активні продажі. Бажано мати досвід в продажах медичних товарів. Для фахівців з продажу основні критерії — орієнтація на результат, а не на процес.

Заробітна плата за результатами співбесіди. **Просимо вказувати бажаний розмір заробітної плати.**

Мотиваційний лист додавати до резюме!

Компанія пропонує:

- Гідну та своєчасну оплату праці, бонусну програму;
- Цікаву роботу з інноваційними продуктами в дружньому колективі;
- Можливість самореалізації, перспективи кар'єрного і професійного зростання.

Умови роботи:

- Оформлення згідно КЗпП;
- Графік роботи: 5-денний робочий тиждень (9:00 — 18:00), вихідні дні Сб-Нд;
- Стабільна з/п;
- Період випробувального терміну: 3 місяці з офіційним оформленням;
- Зарплата від 25 000 до 35000 грн за результатами співбесіди
- Місцезнаходження офісу: вул. Сирецька, 9 (метро Почайна, станція міської електрички Вишгородська).

Обов'язки:

- розвиток клієнтської бази та пошук нових клієнтів;
- доскональне вивчення продукту;
- активні продажі;
- супровід проектів;
- аналіз ринку медобладнання і конкурентного оточення;
- створення маркетингових матеріалів, участь в профільних конференціях і виставках.

Переваги:

- Конкурентна заробітна плата, яка буде визначена індивідуально з урахуванням досвіду та кваліфікації;
- Стабільне працевлаштування в успішній компанії;
- Професійний розвиток та можливості для кар'єрного зростання;
- Комфортні умови праці та сучасне обладнання.

Якщо ви готові приєднатися до нашої команди і впроваджувати свої знання та навички у сфері продажу медичного обладнання, будемо раді отримати Ваше резюме та почати співпрацю з Вами.

Всі питання стосовно вакансії вирішуються виключно в робочі дні (понеділок-п'ятниця) та в робочі години (9.00–18.00)

Контактная информация

Контактное лицо: Олена

Адрес: Київ, вул. Сирецька,
9