



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу B2B косметика, 20000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 8 сентября 2023

Компанія: [Iconopt](https://jobs.ua/company/id/1631953) (<https://jobs.ua/company/id/1631953>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Красота и SPA-услуги](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Вітаю, Кандидате!

Ми - ICONOPT – міжнародна оптово-роздрібна компанія з продажу корейської косметики на території України, Молдови, Європи

Офіційний представник торгових марок: Daeng Gi Meo Ri, LADOR, LANEIGE, MASIL, MEDI-PEEL, MISSHA, Esthetic House CP-1, FARMSTAY, ELIZAVECCA, ENOUGH, EVAS та інші.

Головний офіс компанії знаходиться в Сеулі (Південна Корея), склади у Києві, Естонії та Кишиневі.

Зараз у команді понад 30 співробітників, які ефективно працюють, розвиваються разом із компанією і ростуть на посадах, заробітних платах, а також отримують задоволення від своєї роботи!

За останній рік наша команда та клієнтська база збільшилась вдвічі, ми пишаємось нашою любов'ю до співробітників та партнерів!

Наша ціль – це крута команда, якісний продукт та сервіс, високий рівень заробітку!

Що ми пропонуємо Вам:

- Цікаву активну роботу з внутрішнім та зовнішнім ринком косметики (Україна, Європа, Молдова) будь-які ідеї та пропозиції, Ваша думка – це скарб!
- Офіційне оформлення: працевлаштовуємо за всіма законами всіх наших працівників
- Повна, своєчасна оплата, гідна заробітна оплата робочого часу та відпустки згідно законодавства: оплачуємо кожен день роботи, включаючи стажувальні, що складається з хорошого фіксованого окладу та бонусів за ефективність
- Зручний 5-денний графік: з 9.00-18.00 (робота в офісі та віддалено)
- Постійне прокачування професійних та особистісних навичок (курси англійської, навчання по продукції, принципи роботи з європейським ринком та підвищення кваліфікації)
- Кар'єрне зростання всередині компанії: ми віддаємо перевагу керівним посадам співробітників, які виросли разом з нами
- Знижки на продукцію компанії
- Робота у приємному дружньому колективі, де всі один одного поважають, заряджають та мотивують

Про нашого Менеджера з продажу:

Це співробітник, який зацікавлений у командній роботі та любить спілкування з людьми, вміє говорити та домовлятися. Прагне до нових знань та розвитку.

Досвід роботи з косметикою буде перевагою!

ВАЖЛИВО! Вільне володіння розмовною англійською або польською мовою!

Бажання багато заробляти, отримати новий досвід у реальному успішному бізнесі, продавати!

Що треба робити?

- Працювати з поточною базою, розвивати відносини з вже діючими на постійній основі клієнтами (розширення асортименту, середнього чека)
- Якісне опрацювання вхідних запитів/лідів - активна реклама, багато лідів зацікавлених в співпраці – це ми гарантуємо
- Пошук та підключення нових клієнтів – завдання вихід на ЛПР, підготовка КП, презентація компанії – на старті все зробимо разом
- Виконання KPI – реальний сучасний мотивуючий
- Ведення клієнтів з лійці продажів у базі CRM – Ваш дуже зручний щоденник контактів
- Супровід клієнта на всіх етапах угоди
- Зростати, розвиватися та заробляти гідний оклад + солідні бонуси за якісно виконану роботу
- Комунікувати, домовлятися, прокачувати свої навички та радіти результату!

Чекаємо на Ваше резюме і обов'язково зв'яжемося з Вами, якщо воно буде цікавим і підходитиме під цілі та завдання нашої Компанії.

Контактная информация

Контактное лицо: MariiaUsmanova

Адрес: Київ, Алматинська
2/1