



Ваш надежный помощник

Менеджер по роботі з ключовими клієнтами, 20000 грн.

📍 Хмельницький, 🔄 2 ноября 2023

Компания: [ТОВ Ромус-Поліграф](https://jobs.ua/company/id/141814) (<https://jobs.ua/company/id/141814>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Реклама, маркетинг, PR](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія Ромус займає лідируючу позицію на ринку товарів для офісу з 1996 року, здійснюючи корпоративні продажі, співпрацюємо з компаніями різних сфер діяльності (виробничі та торговельні підприємства, медичні та навчальні заклади, органи державної влади, готельно-ресторанні комплекси, будівельні та транспортно-логістичні компанії, організації роздрібної торгівлі), також ми являємось виробником поліграфічної продукції. Нашими клієнтами є: Nestle, SAV Service, Tickets.ua, ОККО, WOG, Торчин, Епіцентр, Молокія, Галка та ін.

В пропонованому нами асортименті більш ніж 15 000 позицій товарів, а саме папір та вироби з паперу, канцелярське приладдя, господарська група товарів, пакувальні та витратні матеріали, канал збуту яких — HoReCa, у зв'язку з активним розвитком компанії — запрошуємо приєднатись до нас — **Менеджер по роботі з ключовими клієнтами (B2B), м. Хмельницький**

Хочемо бачити Тебе в нашій команді, якщо Ти: працював з аналогічним асортиментом в активних продажах (це буде твоєю значною перевагою), хочеш та вмієш заробляти, екстравертований та маєш активну життєву позицію, орієнтований виключно на результат, не знаєш що таке труднощі і відмовки та вмієш відповідати за власні результати.

Робочий день складатиметься з завдань:

- планування та організація продажу на закріпленій території (активні продажі)
- здійснення візиту до клієнтів та презентація товарів
- проведення переговорів з ціллю залучення до співпраці і збільшення об'єму продажів товарів для офісу, обговорення договірних умов, цінової політики
- виконання планових показників
- здійснення заходів щодо мінімізації дебіторської заборгованості
- звітність по результатах роботи

Натомість отримаєш:

- роботу в престижній компанії, яка активно розвивається
- цікаві завдання та мега круту команду професіоналів — гарантуємо!)
- підтримку колег на всіх етапах роботи
- високу оплату праці, з можливістю впливати на рівень доходу (з гарантованою високою ставкою та продуманою системою мотивації)
- мобільний зв'язок — надається
- робота як в «полях» так і в комфортному офісі
- робочий графік: з пн.-пт з 09.00–18.00
- офіційне працевлаштування
- корпоративне навчання для професійного росту
- кар'єрний ріст — для тих хто прагне росту

Якщо Ви відповідаєте вищевказаним вимогам, прохання надсилати резюме з бажаним рівнем з/п. Дякуємо за інтерес проявлений до нашої компанії.

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 460-71-55
+38 (098) 164-91-02

Контактное лицо: Анастасія Ромус

Сайт: <https://romus.ua/>

Адрес: Львів, Б.
Хмельницького