



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу

📍 Львов, 🕒 21 ноября
2023

Компанія: [ФОП Литвин Л.Р.](https://jobs.ua/company/id/1633336) (<https://jobs.ua/company/id/1633336>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продаж, закупки](#), [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Вектор ЛК — регіональна дистриб'юторська компанія у Західній Україні. На ринку десять років, нам довірили представництво та надали ексклюзивні права п'ятеро українських національних виробників міжкімнатних на вхідних дверей.

Ми активно розвиваюча компанія з амбіційними планами і позитивною активністю на ринку. Контакт-центр нашої організації є одним з найвідповідальніших органів і водночас творчим та захоплюючим.

Запрошуємо в команду харизматичного, прокачаного — **Менеджера з продажу дверей!** Від Вас буде залежати побудова іміджу компанії, насичення замовленнями і притік нових партнерів. Ви, безпосередньо, впливатимете на сотні інтер'єрних рішень, надійність обраного продукту клієнтами та комфорт їхніх домівок.

Ми пропонуємо:

- конкурентно спроможну заробітну платню - 20000-35000грн ;
- цікаву роботу в компанії, що динамічно розвивається;
- дружню робочу атмосферу;
- графік роботи: пн-пт з 10:00–18:00, сб з 10:00–15:00

Обов'язки:

- професійне консультування клієнтів в салоні та по телефону (теплі дзвінки) щодо вибору дверей, їх характеристик, дизайну та вигляду;
- проведення презентацій продукції та проведення переговорів з клієнтами;
- укладання та підписання договорів на продаж дверей;
- контроль етапів виконання замовлень;
- організація процесу доставки товару;
- забезпечення високого рівня задоволеності клієнтів та післяпродажного обслуговування.
- робота у 1С, внесення інформації про клієнтів, робота з первинною бухгалтерською документацією;
- контроль дебіторської заборгованості;
- залучення до співпраці дизайнерів, архітекторів;
- відслідковування ринкових тенденцій та аналіз конкурентів;

Вимоги:

- Впевнений користувач ПК;
- навички роботи у програмах 1С, Excel, Word;
- висока мотивація до продажів та досягнення поставлених цілей;
- вміння ефективно комунікувати та переконувати клієнтів;
- досвід роботи в сфері продажів дверей буде перевагою;
- готовність до активної роботи та виконання поставлених завдань;
- вміння працювати в команді.

Якщо ви енергійні, цілеспрямовані та готові приєднатися до нашої команди, надсилайте своє резюме vector.postach2@gmail.com , і розкажіть нам, чому саме ви є найкращим кандидатом на посаду Менеджера з продажу.

Контактная информация

Контактное лицо: Марта