



Ваш надежный помощник

IT Sales Manager

📍 Київ, 🕒 22 ноября
2023

Компанія: [Soft Industry Ltd.](https://jobs.ua/company/id/379327) (<https://jobs.ua/company/id/379327>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Soft Industry Alliance — українська ІТ-компанія, яка займається розробкою програмного забезпечення, веб-сайтів, додатків. Ми пропонуємо повний цикл розробки — від ідей до пострелізної підтримки.

У нашої команди є досвід створення проектів B2B, B2Cи B2E в різних сферах бізнесу — автоматизація виробництва та бізнес-процесів, транспорт і логістика, інтерактивне навчання та медіа, медицина, готельний та ресторанний бізнес.

Компанія успішно працює на міжнародному ІТ-ринку з 2000 року. Наші клієнти — компанії із Західної Європи, США, України.

Шукаємо **Sales Manager**, котрий готовий до викликів та розвитку!

Якщо хочеш працювати в перспективній сфері, мати можливість продавати цікаві ІТ-рішення — тобі до нас!

Ми запрошуємо приєднатися до нашої команди Business Development амбітного, проактивного та відповідального колегу!

Вимоги:

- Успішний досвід роботи у **ІТ компанії (outstaff/outsource) 2+ рік**;
- Комунікативні навички англійської мови (**Upper-intermediate (B2) та вище**), як усної, так і письмової (складання ділових листів, переговори з клієнтами).
- Готовність працювати у динамічно мінливому середовищі над **challenging tasks**
- Успішність пошуку нових клієнтів в каналах (**LinkedIn, Email, тощо**) згідно **the Ideal Client Profile/Buyer Person**.

Обов'язки:

- Управління повним циклом продажів від пошуку нових клієнтів до закриття угод.
- Робота з (Apollo, Zoominfo, Crunchbase, Snovio, Smart Reach, Upwork, MC 365.**
- Пошук нових клієнтів через різні канали (LinkedIn, Email і т.д.) на основі Ideal Client Profile/Buyer Person profile.
- Проведення аналізу потреб, виявлення больових точок потенційних клієнтів та проведення зустрічі (первинний дзвінок).
- Участь у зустрічах з клієнтами, підготовка презентацій та супровід підписання контракту. Звітування про
- Звітування та досягнення цілей/КРІ компанії.
- Брати на себе відповідальність і показувати результат.

Ми пропонуємо:

- 24 календарних дні оплачуваної відпустки на рік (після випробувального терміну);
- Оплачувані лікарняні (після випробувального терміну);
- Можливість працювати віддалено;
- Можливість відвідувати курси англійської мови;
- Можливість консультації психолога.

Чекаємо на Ваші CV!

Контактная информация

Телефон: +38 (068) 101-18-97

Контактное лицо: Анна

Сайт: <https://soft-industry.com/>

Адрес: Чернігів, ул. Кошевого,
д.1