



Ваш надежный помощник

Sales Manager, 20000 грн. + %

📍 Київ, 📅 24 ноября 2023

Компанія: [A1 Telecom](https://jobs.ua/company/id/32349) (https://jobs.ua/company/id/32349) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: от года

Описание вакансии

Це робота для тих, хто легко знаходить спільну мову з будь-якою людиною і вміє продавати або хоче цьому навчитися та прагне заробляти.

Ми Компанія «A1 Telecom» - надаємо нашим клієнтам сучасні корпоративні телекомунікаційні рішення та системи. Спеціалізуємося на наданні голосових каналів зв'язку та SMS розсилок для Call-центрів та корпоративних клієнтів. Надаємо послуги хмарної АТС.

Ми пропонуємо:

Швидку адаптацію в Компанії, навчання продукту та можливість почати кар'єру у нас.

Підтримку від власника бізнесу, менеджерів і колег з будь-якого питання в ході роботи.

Чітку та прозору систему мотивації.

Можливість кар'єрного зростання: Team-lead (через 4-6 місяців), керівник ОАП (через 6-12 місяців можете очолити поточний відділ або сформувані власний).

Формат роботи: віддалена (наявність ПК/ноутбуку, стабільного Інтернет-з'єднання, гарнітури, веб-камери та окремого простору для організації робочого місця — must have).

Всі необхідні інструменти для співпраці (доступи до АТС, CRM, мобільний/міський номер та індивідуальна лінія, по якій Ви будете здійснювати дзвінки).

Щорічну оплачувану відпустку, лікарняні. Додаткові/святкові вихідні (після завершення воєнного стану та Перемоги України)

Від Вас ми очікуємо:

Досвід у сфері продаж або call center 1+ рік. Досвід у B2B сегменті буде Вашою перевагою.

Результативність (кожний наш фахівець вмотивований на результативну роботу)

Вміння працювати в режимі багатозадачності та швидко реагувати в мінливому середовищі продажів.

Стресостійкість.

Уміння комунікувати з клієнтами онлайн.

Чисту, грамотну українську мову.

Знання іноземних мов буде Вашою перевагою (англійська рівня B2; німецька, польська або будь-яка інша)

Обов'язки включатимуть:

Пошук потенційних клієнтів.

Комунікацію з клієнтами.

Здійснення холодних дзвінків (по власній базі, та по базі Компанії)

Збір базової інформації про клієнта.

Виявлення болей та потреб клієнта.

Організація презентацій.

Ведення документації та CRM.

Щодня ми надаємо — кваліфіковану підтримку та пропонуємо приємні ціни.

Контактная информация

Телефон: +38 (098) 758-03-28

Контактное лицо: АнастасіяЗимовська

Сайт: <https://a1call.me/ua/>