



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, 20000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 27 ноября 2023

Компанія: [Інтерскай](https://jobs.ua/company/id/1633450) (<https://jobs.ua/company/id/1633450>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Офісний персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование:	не имеет значения
Опыт работы:	не требуется
График работы:	полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія "Інтерскай" - фабрика з виробництва одягу, у зв'язку з розвитком галузі власної брендованої продукції, шукає у команду Менеджер з продажу B2B (e-commerce), для розвитку e-commerce на українських та закордонних online маркетплейсах.

Запрошуємо до себе в команду **Менеджер з продажу B2B (e-commerce)**

Тематика: жіночий та чоловічий брендований одяг ТМ "German Volf", та додатково спецодяг, військовий одяг.

Умови роботи:

- Робота в офісі (Київ/Дарниця).
- Швидкий кар'єрний ріст, за показниками KPI.
- Офіційне працевлаштування, соціальні гарантії згідно із законодавством України.
- Оплачувана відпустка.
- Службовий мобільний зв'язок та технічне забезпечення.
- Робота із якісним продуктом.
- Корпоративні ціни на продукцію для співробітників.
- Постійне навчання з продажу за найкращими світовими методиками, а також у галузі особистісного розвитку.
- За необхідністю, можливість поетапного переходу на дистанційне працевлаштування.

Вимоги до кандидата:

- Активна позиція. Амбітність до збільшення власного доходу;
- Ініціативність та наполегливість;
- Вміння працювати в команді та досягати поставлених цілей;
- Здатність приймати рішення на основі аналітичних даних;
- Здатність швидко вирішувати проблеми та приймати рішення;
- Гнучкість та висока відповідальність;
- Вміння аналізувати проблему та пропонувати варіантів рішень;
- Самостійність в отриманні потрібної інформації Online;

Додаткові навички кандидата що стануть у нагоді:

- вміння написання якісного тексту щодо опису товару.
- володіння англійською.
- базове володіння 1С.

Обов'язки:

- Активний розвиток клієнтської бази інтернет партнерів (Розетка, Інтертоп, тощо).
- Формування каталогу за асортиментом товару, ззабезпечення компетентного заповнення торгових карток у маркетплейсах.
- Підтримка зміни/розширення асортименту товарів.
- Прийом замовлень, та контроль відвантаження товару.
- Аналітика руху товару.
- Документальний супровід поставок.
- Формування складських запасів.
- Робота щодо дебіторської заборгованості.
- Постійна аналітика та своєчасне впровадження пропонуємих маркетингових активностей на маркетплейсах.
- Виконання планів продажів. та показників KPI.
- Ведення робочих процесів через систему CRM;
- користувач Microsoft Office (Word/Excel).

Оплата праці (за результатами співбесіди):

Ставка від 20 000 грн. + % від обсягу продажів, + бонус за виконання показників KPI.

Контактная информация

Телефон: +38 (096) 141-55-42

Контактное лицо: Юлія

Адрес: Київ, пров. Н. Світличної
10/78