



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, розвитку партнерських відносин

📍 Київ, 🔄 23
апреля

Компанія: [Progresia](https://jobs.ua/company/id/1615702) (<https://jobs.ua/company/id/1615702>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#), [Консалтинг](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

CRM Solutions - компанія, що спеціалізується на впровадженні бізнес-рішень на основі технологій Microsoft. Шукаємо висококваліфікованого та мотивованого фахівця, який буде відповідати за розвиток партнерської мережі та залучення нових клієнтів через стратегічне партнерство.

Вимоги, побажання:

- Досвід роботи в сфері продажів бізнес/it-рішень, особливо на базі технологій Microsoft буде плюсом.
- Досвід роботи з корпоративними клієнтами (B2B) не менше 1-го року.
- Високі комунікаційні навички та здатність встановлювати та управляти відносинами.
- Знання ринку технологій Microsoft та розуміння бізнес-процесів.
- Стратегічне мислення та здатність розвивати партнерські відносини на високому рівні.
- Висока самомотивація та орієнтованість на результат.
- Досвід роботи з маркетинговими стратегіями та просуванням буде перевагою.

Обов'язки:

- Активний пошук потенційних партнерів, які можуть надавати або генерувати потенційних клієнтів для наших бізнес-рішень.
- Встановлення та управління партнерськими відносинами: розробка та управління стратегічними партнерствами, забезпечення ефективної комунікації та співпраці.
- Надання необхідної інформації, навчання та підтримка для партнерів з метою забезпечення їх ефективної діяльності.
- Розробка та виконання маркетингових стратегій спільно з партнерами для збільшення обсягу продаж.
- Постійний аналіз ефективності партнерської програми та внесення відповідних корекцій для досягнення поставлених цілей.

Ми пропонуємо:

- Конкурентоспроможну заробітну плату та бонусну систему.
- Розвинуту систему підтримки та навчання.
- Можливість професійного зростання в динамічному середовищі.
- Роботу в команді експертів у сфері технологій Microsoft.
- Можливість роботи в режимі дистанційно.

Контактная информация

Контактное лицо: Тетяна

Сайт: <http://www.crms.world>