



Ваш надежный помощник

Комерційний директор

📍 Київ, 🕒 8
января

Компания: [HR Team](https://jobs.ua/company/id/1579516) (<https://jobs.ua/company/id/1579516>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Строительство](#), [архитектура](#), [Торговля](#), [продажи](#), [закупки](#), [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

EON — нова девелоперська компанія, що стоїть на порозі свого запуску.

Наша місія: Створювати передові, стійкі житлові простори, які відображають відданість карбон-нейтральності та безвідходності, підтримуючи при цьому багатогранний розвиток людини.

Наша мета — не просто будувати будинки, а формувати інноваційні спільноти, де кожен мешканець може відчувати себе частиною згуртованого, екологічно відповідального та технологічно просунутого суспільства.

Шукаємо до себе в команду комерційного директора.

Що ми від тебе очікуємо:

- визначення та впровадження стратегій для залучення нових клієнтів та максимізації обсягів продажу;
- формування та керівництво відділом продажів, забезпечення ефективної роботи команди;
- встановлення конкурентоспроможних цін та участь у важливих договірних процесах;
- вивчення ринкових тенденцій, конкурентоспроможності та ідентифікація нових можливостей;
- розробка та виконання бюджету для відділу продажів та маркетингу;
- участь в тендерах, ведення переговорів та здобуття контрактів;
- контроль ефективності та оптимізація рекламних та маркетингових кампаній;
- взаємодія з клієнтами, розвиток взаємовигідних відносин та вирішення проблем;
- вдосконалення та оптимізація внутрішніх процесів;
- систематичний аналіз даних для оцінки результативності та підготовка звітності;
- участь у стратегічному плануванні компанії та визначення цілей;
- укладання та управління стратегічними партнерствами.

Ти наш ідеальний кандидат, якщо:

- маєш успішний досвід в комерційному управлінні в сфері девелопменту або пов'язаних галузей;
- відмінно володієш навичками управління відділом продажів та можеш ефективно мотивувати та керувати командою;
- здатний визначати конкурентоспроможні ціни та ведеш успішні договірні переговори;
- вмієш ефективно управляти бюджетом, брати участь у тендерах та успішно конкурувати на ринку;
- маєш досвід ведення переговорів та укладання контрактів;
- взаємодієш з клієнтами на високому рівні, розвиваєш довгострокові відносини та вмієш вирішувати проблеми.

Зроби свій внесок у майбутнє вже сьогодні! Приєднуйся до нашої успішної команди.

Надсилай своє резюме на електронну адресу або зв'яжись з нами через Telegram [@nkysilova](#)

Ми чекаємо саме на тебе!

Контактная информация

Телефон: +38 (093) 659-14-49

Контактное лицо: Надія

Адрес: Львів