



Ваш надежный помощник

Керівник напрямку продажів, 40000 грн. + %

Тернополь, 26
января

Компания: [WinWork \(ФЛП Лебедева В.Г.\)](https://jobs.ua/company/id/1585592) (<https://jobs.ua/company/id/1585592>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Міжнародний холдинг у зв'язку з розширенням шукає керівника напрямку продажів.

Умови:

- Перспектива кар'єрного росту до ТОП-керівника;
- Медичне страхування, компенсація мобільного зв'язку, компенсація пального та амортизація;
- Компенсація житла іногороднім;
- Міжнародні відрядження на навчання та тренінги;
- Графік: ПН-ПТ, з 9:00 до 18:00;
- Конкурентний рівень заробітної плати (визначається за результатом співбесіди з керівником).

Обов'язки:

- Організація та контроль усіх бізнес-процесів;
- Підбір та навчання, організація роботи персоналу;
- Організація та управління роботи складу та логістики;
- Високий рівень аналітичних здібностей, робота з показниками маржі, націнки, валового прибутку;
- Звітність та документообіг;
- Контроль касової дисципліни;
- Відповідальність та контроль за переоблік товару на складі та інвентаризацію основних засобів на філії.

Вимоги:

- Успішний досвід на посаді керівника відділу продажів або директора від 1-го року (у сфері FMCG);
- Впевнений користувач ПК, володіння програмами Microsoft Office, бажано знання 1С, CRM;
- Командний гравець, відповідальність, амбіційність, лідерські якості.

Щоб отримати більш детальну інформацію — телефонуйте за номером: ... (viber, telegram) або надсилайте резюме і ми зв'яжемося з Вами.

Контактная информация

Телефон: +38 (063) 345-37-28

Контактное лицо: Лілія