



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, 25000 грн. + %

📍 Кривой Рог, 🕒 15
апреля

Компанія: [Форза Групп](https://jobs.ua/company/id/1572668) (<https://jobs.ua/company/id/1572668>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Менеджер з продажу (автомастила)

Компанія — офіційний дистриб'ютор, є провідним постачальником автомастил індустріальних масел і промислової хімії (антикорозійні покриття) широкого спектру продуктів для промисловості.

Ми працюємо з провідними виробниками і забезпечуємо нашим клієнтам надійні рішення для їх бізнесу.

Шукаємо енергійного та мотивованого Менеджера з продажу (автомастила), який долучиться до нашої команди у місті **Кривий Ріг**.

Задачі:

- Аналіз ринку й конкурентного середовища;
- Організація і проведення маркетингових заходів різного рівня, презентацій, виставок і тендерів, переговорів з бізнес-партнерами та потенційними клієнтами;
- Формування тактичних і стратегічних планів розвитку бізнесу в цілому;
- Підготовка пропозицій щодо розвитку альтернативних напрямків, запуску продуктів і освоєння перспективних ринкових сегментів;
- Підготовка і підписання договорів, складанням комерційних пропозицій;
- Визначення реальних можливостей компанії і співвідношення їх з планами розвитку;
- Розвиток відносин зі стратегічними партнерами компанії.

Пошук та просування нових можливостей на ринку

- підтримка існуючих клієнтів та розвиток взаємовигідних стосунків з ними — Управління весь циклом продажу, включаючи переговори, укладання угод та підписання контрактів

Вимоги:

- Досвід роботи на аналогічній посаді протягом не менше 2 років
- Знання ринку автомастил — вітається
- вища технічна освіта;
- посвідчення водія категорії «В»;

(автомобіль — амортизація, бензин)

Контактная информация

Телефон: +38 (097) 651-85-51

Контактное лицо: Олена Солдатнікова

Адрес: Дніпро