



Ваш надежный помощник

Менеджер з залучення корпоративних клієнтів

Одесса, 6 марта

Компания: [ITExpert](https://jobs.ua/company/id/1634819) (<https://jobs.ua/company/id/1634819>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Бухгалтерия, финансы, учет/аудит](#), [Торговля, продажи, закупки](#), [Банковское дело, ломбарды](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Один з найбільших українських банків в пошуку Менеджера з залучення клієнтів малого та мікробізнесу.

Вимоги, побажання:

- Вища освіта;
- Досвід роботи з активними продажами B2B;
- Досвід роботи в банківському секторі;
- Сильні навички комунікації та ведення переговорів;
- Вільний рівень володіння державною діловою мовою;
- Готовність до навчання.

Обов'язки:

- Робота з активними продажами B2B;
- Робота з холодною базою;
- Пошук ЛПР;
- Зустрічі з презентаціями продуктів клієнтам.

Умови:

Графік 5/2 (9:00 -18:00), сб нд - вихідні

Локація - компанія має декілька відділень в м.Одеса, тому будемо раді розглянути спеціалістів в різних районах міста.

-Стабільний дохід: конкурентоспроможна зарплата та **щомісячний бонус до 60% за ваші зусилля і внесок**. Участь у внутрішній реферальній програмі – можливість отримувати грошові бонуси за рекомендації кандидатів на вакансії банку.
-Участь у мотиваційних програмах для працівників відділень – отримання винагород за кращі результати.
-Програма Wellbeing: **28 днів оплачуваної відпустки, медичне страхування з першого робочого дня, офіційне працевлаштування**. Турбота про ментальне та фізичне здоров'я: індивідуальні психологічні сесії та групові лекції, безкоштовні спортивні онлайн-заняття.
-Кар'єрний розвиток: обмін знаннями з колегами, можливість підвищення кваліфікації та перекваліфікація. -Корпоративні курси та тренінги soft skills у корпоративній академії. Командоутворюючі заходи та участь у соціальних проєктах.

Контактная информация

Телефон: +38 (095) 930-92-86

Контактное лицо: Людмила