



Ваш надежный помощник

Ведучий менеджер з продажу, керівник напрямку, 32000 грн. + %

📍 Київ, 🔄 2 апреля 2024

Компанія: [Корпорация Пневмотек](https://jobs.ua/company/id/301568) (https://jobs.ua/company/id/301568) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#), [Производство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Ми, КОРПОРАЦІЯ «ПНЕВМОТЕК», розширюємо наш відділ продажу та шукаємо ефективного менеджера з розвідку, орієнтованого на результат. Нам потрібен високомотивований спеціаліст, що усвідомлює пряму залежність величини свого власного доходу від результатів своєї ж роботи.

Коротко про нас:

Корпорація «Пневмотек» є офіційним і єдиним представником компанії **SMC Corporation** (Японія) в Україні — світового лідера на ринку пневматичного обладнання та пневматичних систем для промислового використання. Корпорація працює на ринку України з 2002 року і зарекомендувала себе, як надійний партнер та роботодавець (строк роботи наших менеджерів — від 5 років).

Наші клієнти:

Промислові підприємства України, виробники машин та обладнання, системні інтегратори та інжинірингові компанії.

Коротко про функціонал:

- Активна робота з пошуку нових клієнтів, поглиблення взаємин з існуючими;
- Пошук осіб, що приймають рішення та/або впливають на рішення щодо роботи з постачальниками відповідно до продуктової лінійки Корпорації.
- Призначення та проведення зустрічей з потенційними та існуючими клієнтами;
- З'ясування ситуації, проблематизація та формування релевантних комерційних пропозицій клієнтам;
- Здійснення консультацій по продуктивній лінійці Корпорації;
- Організація документального супроводу угод з клієнтами;
- Звітність згідно корпоративних стандартів.

Вимоги до кваліфікації кандидата:

- Вища освіта (бажано технічна);
- Успішний досвід активних прямих b2b продажів (бажано досвід продажу засобів промислової автоматизації);
- Досвід проведення зустрічей, презентацій, формування пропозицій, з урахуванням потреб та проблематики клієнта;
- Водійське посвідчення категорії «В» (стаж водіння від 1 року — обов'язково);
- Готовність до відряджень

Ми пропонуємо:

- Систему підготовки по комерційній та технічній частині;
- Адаптацію при безпосередній участі Керівника відділу продажу;
- Роботу з продуктом, за який Вам точно ніколи не буде соромно;
- Базу потенційних клієнтів з відомим оцифрованим потенціалом;
- Зручний комфортний офіс, організоване робоче місце (ноутбук, телефон, корпоративний зв'язок);
- Службовий автомобіль для відряджень;

- Високий рівень доходу, що залежить від результату (ставка за результатами співбесіди - від 32 000 до 40 000 грн)
- «13-та» зарплата;
- П'ятиденний графік роботи з 8:30 до 17:30;
- Офіційне працевлаштування, відпустки, лікарняні згідно з КЗпП України.

Місце розташування корпоративного офісу: м. Київ, вул. Електротехнічна, 44-Б (Деснянський район).

Контактная информация

Контактное лицо: СергійЗахаров

Сайт: <https://pneumotec.com.ua/ua/>

Адрес: Київ, Вул. Електротехнічна, 44-Б