



Ваш надежный помощник

Менеджер проєктів, 40000 грн.

📍 Київ, 🔄 7 мая 2024

Компанія: [Михайленко Ольга Євгеніївна](https://jobs.ua/company/id/1626679) (https://jobs.ua/company/id/1626679) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Офисный персонал](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Наш клієнт, Компанія **SUNVITA GROUP** національний дистрибутор та виробник вологих серветок, яка має 6 років досвіду успішної роботи на ринку, під час яких компанія виявила себе як надійний та інноваційний гравець у своїй галузі.

В Компанії амбітні плани розвитку, тому ми шукаємо **Project менеджера (введення проєктів з Privat label)**.

Ми шукаємо досвідченого та клієнтоорієнтовного менеджера, з досвідом успішного ведення проєктів в галузях продажах, логістиці або виробництва

Побажання до знань та досвіду:

- Досвід та навички в **управлінні проєктами** та супроводу Клієнтів (бажано дистрибуція)
- Впевнений користувач **Excel**
- **Досвід роботи з 1С** та в програмі ACANA (бажано)
- Розуміння ціноутворення, прорахунку собівартості, акцій, досвід аналітики ринку, конкурентів
- Управлінські, комунікаційні та презентаційні навички;

Основні завдання на посаді:

- **Ведення поточних проєктів з СТМ/Private label** (Власна торгова марка);
- Контроль всіх етапів реалізації проєктів ;
- Контроль залишків готової продукції, запасу матеріалів, необхідних для виробництва;
- **Запуск нових проєктів (після закінчення випробувального терміну);**
- Погодження всіх особливостей продукції з клієнтом і виробництвом;
- Контроль своєчасне постачання продукції;
- Рекомендації для клієнтів спрямовані на збільшення цінності продукту та перевищення його очікування;
- Контроль дебіторської заборгованості;

Ваша заробітна плата: гарантована ставка 25 000 – 30 000 грн + премія за показниками KPI (10 000 – 15 000). За рахунок виконання планових показників зможеш вийти на 35 000-45 000 грн

Компанія пропонує:

- Роботу під керівництвом **досвідченого керівника** (Директор з продажів), з яким Ви можете отримати **новий досвід**
- Конкурентну заробітну плату (2рази на місяць) з можливістю **перегляду один раз на рік, згідно досягнутих результатів**
- Комфортний та сучасний офіс, з **9-18, сб., нед. вихідний, адреса пл. Солом'янська**
- **Компенсації навчання 50%** за рахунок Компанії (навчальні курси за фахом)
- Можливість кар'єрного зростання, корпоративні заходи

Відправляйте резюме, якщо зацікавили задачі на посаді та Ваш досвід підходить під критерії вакансії.

Контактная информация

Контактное лицо: Ольга Михайленко

Адрес: Дніпро, проспект
Героїв