



Ваш надежный помощник

# Менеджер з продажу, 20000 грн. + %

📍 Київ, 🔄 2 юля 2024

Компанія: [Дасмарт](https://jobs.ua/company/id/1636207) (https://jobs.ua/company/id/1636207) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Офісний персонал](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее  
Опыт работы: желателен  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Компанія-дистриб'ютор споживчих товарів (товари для відпочинку та домашнього затишку) ТОВ «ДАСМАРТ» шукає в свою команду ефективного менеджера з продажу, який готовий досягати результатів задля себе і задля компанії, який шукає засоби досягнення мети, а не відмовки чому щось не виходить, який любить свою роботу та готовий розвиватись і зростати разом з компанією.

## Вимоги:

- Чоловік або жінка;
- Успішний досвід роботи в продажах (бажано в продажах споживчих товарів);
- Знання та розуміння специфіки інтернет-продажів;
- Знання та розуміння специфіки B2B ринку;
- Знання та практичне застосування методів та стратегій продажу;
- Вміння аналізувати ринок і загалом інформацію;
- Володіння навичками переконання та робота із запереченнями клієнтів;
- Грамотна усна та письмова українська мова;
- Відповідальність та орієнтованість на результат, вміння досягати поставлених цілей;
- Високий рівень комунікативних навичок;
- Вміння працювати в команді, але бути готовим самостійно приймати рішення;
- Уміння та бажання швидко вчитися та розвиватися;
- Без шкідливих звичок на робочому місці;
- Любити свою роботу;

## Основні обов'язки:

- Активний пошук нових клієнтів (онлайн та офлайн магазини, торгові мережі) для продажу та просування товарів компанії серед нових клієнтів та існуючих;
- Робота з готовою базою клієнтів;
- Здійснення вихідних телефонних дзвінків (в тому переліку і холодні дзвінки);
- Збір інформації та аналіз конкурентного середовища;
- Консультування клієнтів щодо продукції та послуг компанії. Знання товару
- Ведення переговорів (ділове листування, телефонні, відео, особисті зустрічі), укладання договорів, підготовка комерційних пропозицій, презентація продукту
- Розвиток та підтримка партнерських ділових довгострокових відносин з клієнтами
- Ведення бази клієнтів у системі CRM та таблиць звітності;
- Аналіз та контроль дебіторської заборгованості
- Надання звітів керівництву про виконану роботу

## Буде перевагою:

- Вища освіта
- Досвід роботи в інтернет-магазині
- Досвід роботи з наповненням сайту товарами у вигляді імпорту/експорту позицій.

- Розуміння Excel на рівні вище початкового. Формули, Зведені таблиці тощо.
- Користувацький досвід роботи в базах даних BAS, або 1С;
- Розуміння принципу застосування штучного інтелекту для продажів, опису товару та ін.
- Здатність застосовувати нестандартні підходи до вирішення стандартних задач
- Вміння знаходити конкурентні переваги товару та компанії.
- Місце проживання - неподалік офісу;

#### **Умови роботи:**

- Робота в офісі в Києві (Петропавлівська Борщагівка). Робоче місце;
- Графік роботи: пн.-пт з 9-30 до 18-00;
- Офіційне працевлаштування згідно КЗпП;
- Випробний термін 3 місяці;
- Зарплатня: Ставка + відсоток (від 20 000 до 35 000 грн), можливо більше, і залежить виключно від рівня здібностей та результату;
- Своєчасна виплата зарплатні;
- Оплачувана відпустка та лікарняний;
- Можливість кар'єрного зростання;

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (050) 276-53-85

Контактное лицо: ДмитроАвдєєнко

Сайт: <https://dasmart.com.ua/>

Адрес: Київ, Петропавлівська Борщагівка, вул. Озерна  
10