



Ваш надежный помощник

# Менеджер з продажу, 120000 грн.

📍 Ровно, 🕒 28 марта

Компанія: [Роялтек](https://jobs.ua/company/id/1636566) (<https://jobs.ua/company/id/1636566>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB спеціалісти](#), [Торговля, продажі, закупки](#), [Офісний персонал](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения  
Опыт работы: желателен  
График работы: удаленная работа

## Описание вакансии

Опис вакансії

Входимо до **ТОП-5** компаній, які мають офіційні дозволи на продаж програмного забезпечення. Є офіційним партнером компаній **Microsoft, Adobe, Autodesk, JetBrains, WM.**

Заповняйте анкету:

[forms.gle/tsTq2vQEX1mHLWsM8](https://forms.gle/tsTq2vQEX1mHLWsM8)

Кого ми шукаємо:

**Провідний менеджер з продажу ключовим клієнтам (B2B) (віддалено)**

**Що ти отримаєш працюючи з нами:**

- Конкурентний рівень заробітної плати: **ставка + бонуси + відсотки**. Стелі немає — **все залежить від тебе**
- Повністю **віддалений формат роботи**: можна працювати з будь-якої точки світу
- **Опладчуваний** випробувальний термін
- Збільшення заробітної плати пропорційно до **стажу роботи в компанії**
- Офіційне працевлаштування та соціальний пакет
- Отримання доступу до ліцензійного програмного забезпечення
- Масштабне професійне **навчання** з першого дня роботи
- М'яка адаптація та професійний наставник, який допоможе досягти **успіху на посаді**
- Сильна команда професіоналів, які нададуть відповіді на будь-які питання на старті та завжди будуть підтримувати
- Цікаві завдання, вирішення яких активно розвиватимуть ваші професійні компетенції
- Комфортний графік роботи **5/2 з 9:00—18:00**

**Задум і продукт посади:**

**Задум:**

- **Збільшувати** обсяги продажів та прибуток компанії

**Продукт посади:**

- **Опладчені клієнтами угоди**, в кількості та обсязі, що забезпечують виконання особистого плану продажів на 100%
- Якісно ведена **історія клієнта** в CRM
- **Своєчасно та повно** передана інформація та документація для безперешкодного шляху клієнта та підтвердження виконаних зобов'язань

**Ваші цікаві завдання:**

- Організація продажів з корпоративними клієнтами (B2B)
- Проведення **результативних** переговорів та вибудовування **довгострокових відносин** з першими особами компанії
- Виконання **індивідуального** плану продажів

**Наш майбутній член команди:**

- Має успішний **досвід роботи в продажах** від 1 року
- Має розвинені **комунікативні навички**
- **Вміє домовитися** з усіма і про все
- **Уважний** до деталей
- Вміє і любить **навчатися** новому
- Має **грамотну** усну та письмову мову

Це про вас? Звертайтеся по номеру +380660962460

Заповняй анкету, відгуки без заповненої анкети не приймаються!

[forms.gle/tsTq2vQEX1mHLWsM8](https://forms.gle/tsTq2vQEX1mHLWsM8)

а наші HR-менеджери зв'яжуться з вами та запросять на співбесіду!

RoyalTech — Провідний дистриб'ютор ліцензійного програмного забезпечення та обладнання в Україні. RoyalTech не тільки постачає IT-продукцію та компоненти, ми пропонуємо комплексний сервіс, дозволяючи клієнтам економити час та сили. За останній рік (2022/2023) ми досягли збільшення обороту на 300%, що становить понад 20% всього IT-ринку України. Нашими послугами довіряють мерії, адміністрації та найбільші дистриб'ютори, включаючи ключових гравців на ринку. Співпрацю з нами обрали понад 2000 державних установ та 5000 бізнес-організацій.

Що Ти отримаєш співпрацюючи з нами:

- **Стабільну роботу** в прогресуючій IT компанії, онлайн без прив'язки до географії, ситуації в країні і світі;
- **Конкурентну заробітну плату** яка складається із ставки, % та бонусів;
- **Прозору** систему мотивації та **своєчасні виплати**;
- Роботу, де ти реально зможеш **заробляти без «стелі»**, розвиватися професійно і **просуватися покар'єрним сходами**.

**Ми дамо тобі все:** навчання, інструменти необхідні для роботи, холодні, теплі, гарячі ліди. Дружню команду молодого колективу і досвідченого наставника.

**Якщо це звучить цікаво, то ось, що чекаємо ми:** Нам дуже важливо, щоб ТИ:

- Розумів і **розділяв місію і цінності** компанії.
- Був комунікабельним, відповідальним та розумів що таке системність і вмів впроваджувати її в свій робочий процес
- Мав **досвід роботи** в продажах від 1 року;
- Володів навичками **роботи в CRM** і ведення клієнтської бази.
- Буде великим плюсом **досвід B2B, B2C продажів, IT-продуктів, онлайн продуктів/послуг.**
- Був **фанатом інноваційних технологій, бізнесу, маркетингу** з величезним бажанням реалізації, жагою до навчання і амбітним запитом по доходу.
- Мав бажання допомагати людям та державі;
- Володів бажанням працювати разом з **RoyalTech на результат!**

**Тому що тобі необхідно буде виконувати наступні ЗАВДАННЯ:**

- У розмові з клієнтом встановлювати контакт, виявляти його цілі, болі, потреби, на підставі них підбирати **НАЙБІЛЬШ** оптимальне рішення і проводити **потужну презентацію** продуктів нашої компанії, а також **закривати на продаж.**
- Виставляти рахунки і контролювати **процес до отримання передплати.**
- Формувати всю інформацію по клієнту і вести її в CRM.

Якщо Ти вважаєш, що це занадто солодко, переконайся в реальності пропозиції самостійно — **відправляй нам своє резюме!** Якщо все вище прочитане **відгукується в Тобі**, ймовірно Ти той самий і ми **готові рухатися далі** разом з Тобою!

## Контактная інформація

Телефон: +38 (066) 096-24-60

Контактное лицо: Ігор

Адрес: Рівне, вул. Крушельницької Соломії, буд. 77А, оф. 407