



Ваш надежный помощник

Керівник

📍 Київ, 🔄 9 августа
2024

Компания: [Detroit Center](https://jobs.ua/company/id/1605486) (<https://jobs.ua/company/id/1605486>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Вимоги:

- Досвід роботи на посаді від 2 року (бажано в автомобільній сфері);
- Розуміти ринок автомобілів у Сполучених Штатах та Україні, зокрема, популярні моделі, бренди та їх характеристики.
- Комунікабельність, активність та відповідальність;
- Вміння працювати в команді та на результат;
- Розуміння ринкової тенденцій, аналізувати дані та розробляти ефективні стратегії продажу.
- Контроль за використанням планів та завдань;
- Вміти керувати командою менеджерів, розподіляти завдання та контролювати виконання планів продажів;
- Розробляти нові стратегії продажу, привертати клієнтів та розвивати бізнес;
- Вміти вести переговори з постачальниками, клієнтами та іншими сторонами;
- Вільне та грамотне володіння українською мовою;
- Досвід роботи з CRM-системами.

Умови роботи:

- Конкурентна заробітна плата: ставка + відсоток від продаж;
- Комфортне робоче місце в центрі Києва біля метро;
- Графік роботи пн-пт з 9:00—18:00 (година перерви на обід);
- Дружня та сприятлива робоча атмосфера.

Обов'язки:

- Забезпечення трудової діяльності працівників: Організація роботи команди менеджерів, розподіл завдань та контроль за виконанням планів продажу;
- Управління ресурсами: Розподіл бюджету, матеріальних та людських ресурсів для досягнення цілей;
- Розробка стратегій: Визначення стратегій продажу, аналіз ринку та конкурентів;
- Прийняття управлінських рішень: Вирішення завдань, пов'язаних зі збільшенням обсягів;
- Розробка та впровадження маркетингових стратегій, рекламних кампаній та акцій для збільшення обсягів продажу та розвитком бізнесу;

- Проведення аналізу ринку авто США та України;
- Розв'язання конфліктних ситуацій;
- Контроль за використанням планів та завдань;
- Розробка та впровадження нових методик продажів;
- Аналізувати дані про продажі, ринок та конкурентів;
- Ведення звітності;
- Укладання угод.

Контактная информация

Телефон: +38 (095) 122-41-69

Контактное лицо: БойкоМаксим

Сайт: <https://detroit-auto.com.ua/>

Адрес: Велика Васильківська 66