



Ваш надежный помощник

Керівник відділу продажів, 45000 грн. + %

📍 Львов, 🔄 3 марта

Компанія: [Ticket to Online \(ФОП Капітонова В.М.\)](https://jobs.ua/company/id/1637473) (<https://jobs.ua/company/id/1637473>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от года
График работы: удаленная работа

Описание вакансии

Вимоги, побажання:

Ми, компанія "Агентство маркетингу Ticket to Online", шукаємо досвідченого та амбітного **Керівника відділу продажів** для посилення нашої команди. Якщо ви маєте досвід у побудові та управлінні ефективними командами продажів, а також бажання розвивати бізнес і досягати високих результатів, ця вакансія саме для вас!

Ваші обов'язки:

- **Розробка та впровадження стратегії продажів:** Створення та реалізація ефективних планів продажів для досягнення поставлених цілей.
- **Управління командою продажів:** Формування, наставництво та мотивація команди для забезпечення максимального результату.
- **Аналіз ринку та конкурентів:** Оцінка ринкових тенденцій і конкурентного середовища для виявлення нових можливостей для зростання.
- **Звітність та аналітика:** Підготовка звітів про результати продажів, аналіз даних та розробка рекомендацій для подальшого розвитку.
- **Підтримка відносин з клієнтами:** Забезпечення високого рівня обслуговування клієнтів та підтримка довготривалих відносин.

Вимоги до кандидата:

- **Досвід роботи** на керівній посаді у сфері продажів від 3 років.
- **Успішний досвід** побудови та управління командою продажів.
- **Відмінні комунікативні навички:** Здатність ефективно взаємодіяти з командою, клієнтами та партнерами.
- **Аналітичне мислення:** Вміння аналізувати дані та приймати обґрунтовані рішення.
- **Орієнтація на результат:** Бажання досягати високих показників та перевершувати цілі.
- **Знання сучасних CRM-систем:** Досвід роботи з CRM-системами та аналітичними інструментами.

Ми пропонуємо:

- **Конкурентну заробітну плату** та систему бонусів, що залежить від результатів.
- **Можливості для кар'єрного зростання** в успішній маркетинговій компанії.
- **Дружню та підтримуючу робочу атмосферу.**
- **Сучасний офіс** у центрі міста або можливість віддаленої роботи.
- **Професійний розвиток:** Тренінги, семінари та участь у профільних заходах.

Якщо ви готові до нових викликів та бажаєте приєднатися до нашої команди, надсилайте своє резюме на електронну адресу: tto.studio.com@gmail.com з темою листа "Керівник відділу продажів".

З нетерпінням чекаємо на вашу заявку!

Контактная информация

Контактное лицо: Вікторія Капітонова

Сайт: <https://tto-studio.com/ua/>

