



Ваш надежный помощник

# Sales-менеджер, 30000 грн.

📍 Киев, 🕒 26 сентября  
2024

Компания: [Аванпрінт](https://jobs.ua/company/id/1637707) (<https://jobs.ua/company/id/1637707>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее  
Опыт работы: от двух лет  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

**Креативна рекламно-виробнича агенція «AVANPRINT» шукає Sales-менеджера для B2B-сегменту**

### Про нас:

Ми - амбітна сучасна українська рекламно-виробнича агенція.

Наша команда розширюється і ми шукаємо талановитого Sales-менеджера, який допоможе нам завойовувати нові digital-ринки, підтримувати найкращі стосунки з нашими клієнтами та створювати phigital-WOW-продукти.

### Що ми пропонуємо?

- Гнучкий графік роботи:

Починайте робочий день о 08:00, або о 09:30, а завершуйте о 17:00 або 19:00, залежно від вашої зручності або виконаного плану. Ми цінуємо ваш час і баланс між роботою та особистим життям.

- Конкурентну заробітну плату:

Фіксована частина + бонуси за успішні угоди, які можуть підняти вашу зарплату до неймовірних висот. Немає обмежень для вашого заробітку!

- Комфортний офіс у центрі Києва:

Ми знаходимось на Солом'янській площі (найближча станція метро - Вокзальна).

Безперебійне електропостачання та інтернет — це наш стандарт.

- Професійне зростання:

Забезпечуємо оплачуване стажування (2-4 тижні) та постійну підтримку.

Кожен новий виклик - це можливість для вашого розвитку.

- Командний дух:

Ви станете частиною молодोї та дружньої команди, де цінуються ініціативність та креативність та швидкість прийняття рішень

### Що ми очікуємо від вас?

- Досвід у продажах від 2-х років:

Ви знаєте, як будувати стосунки з клієнтами та розумієте специфіку рекламного бізнесу (рекламно-сувенірна продукція, мерч, поліграфія, технології, види друку та брендування)

- Комунікативні навички:

Вмієте вести переговори, переконувати та знаходити підхід до різних людей.

- Забезпечення стабільного зростання обсягів продажу шляхом активного залучення нових клієнтів та розширення співпраці з наявними партнерами. Впровадження ефективних стратегій продажу, що спрямовані на досягнення встановлених цілей та перевиконання планових показників.

- Організованість та самостійність:

Ми довіряємо вам управляти продажами, прогнозувати та планувати свою роботу без мікро-менеджменту.

- Креативний підхід:

Ми шукаємо того, хто не боїться виходити за рамки та пропонувати нові ідеї.

#### **Ваші обов'язки:**

- Активний пошук нових клієнтів та підтримка існуючих.

- Організація дзвінків, зустрічей і переговорів.

- Ведення CRM-системи та бази клієнтів.

- Контроль документообороту, дебіторської заборгованості

- Співпраця з нашими дизайнерами, проєкт-менеджером для реалізації власних проєктів.

#### **Що ми цінуємо?**

- Енергійність, відповідальність та нестандартне мислення, вміння працювати в команді.

- Бажання рости разом із компанією та робити свій внесок у спільний успіх.

- Стійкість, незламність та згуртованість.

Якщо ви шукаєте місце, де ваші ідеї будуть почуті, де ви зможете реалізувати свій потенціал і отримувати справжнє задоволення від роботи — ми чекаємо на ваше резюме.

Надсилайте його разом із фото на цю email-адресу: [avanprint@i.ua](mailto:avanprint@i.ua) і давайте створювати майбутнє разом!

#### **Контактная информация**

Телефон: +38 (066) 706-20-40

Контактное лицо: Марина

Сайт: <https://avanprint.ua/>

Адрес: Київ, вул. Липківського Василя Митрополита, буд. 45