



Ваш надежный помощник

Фахівець з продажу будматеріалів, 75000 грн.

📍 Київ, 🔄 3 сентября
2024

Компанія: [Феніксбудком \(ФОП Потапов О.М.\)](https://jobs.ua/company/id/1626707) (<https://jobs.ua/company/id/1626707>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Строительство](#), [архитектура](#), [Торговля](#), [продажи](#), [закупки](#), [Логистика](#), [доставка](#), [склад](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

- Сьогодні у свою команду запрошуємо **Менеджера - Фахівця з продажу будівельних матеріалів**. Людину, що має досвід та фундамент у цій ніші ринку продажів, для якої наша Компанія підготувала достойну та конкурентну фінансову винагороду.
- Основна мета цієї посади — розвивати та збільшувати обсяги продажу широкого асортименту будівельних матеріалів та інше.

Рівень ЗП готові обговорювати індивідуально.

Ми пропонуємо нашим Клієнтам:

**широкий асортимент + готовий ,успішно працюючий відділ постачання
найоптимальніші та спокусливі ціни, основані на наших дилерських правах
налагоджена безперебійна логістика
оперативність та присутність менеджерів 24/7**

- всі види оплат
- Індивідуальний підхід до кожного клієнта
- Компромісність у вирішенні форс-мажорних ситуацій

Менеджер має можливість:

впливати на розмір своєї мотивації, без верхньої межі
контролювати процес ціноутворення, шляхом аналізу ринку конкурентів та конкретного замовлення
зростати та очолити власний відділ продажу з додатковою мотивацією
навчатися безкоштовно та отримувати практичні знання

Обов'язки.

продаж будматеріалів у великих об'ємах

- активний пошук нових клієнтів та розширення бази клієнтів;
- консультування клієнтів щодо вибору та застосування будівельних матеріалів;
- проведення презентацій та демонстрацій продукції (при необхідності);
- укладання договорів та управління процесом продажу;

аналіз ринку та конкурентів для розробки ефективних стратегій продажу.

Вимоги:

- досвід роботи в продажах будівельних матеріалів від 1-го року;
відмінні комунікативні навички та вміння переконувати;
сильні навички укладання договорів та проведення переговорів;
вміння працювати в команді та досягати поставлених цілей;
високий рівень відповідальності та орієнтація на результат;
знання будівельних матеріалів та їх властивостей буде перевагою.
напрацьована база своїх клієнтів та компаній

Маєте бажання приєднатися до нашої професійної та динамічної команди?

Тоді відправляйте своє резюме або телефонуйте та **вказуйте Ваші фінансові очікування!**

Контактная інформація

Контактное лицо: АлінаМаляр

Адрес: Київ, Будіндустрії,
7Д