



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу, 35000 грн.

📍 Київ, 🕒 25 сентября
2024

Компанія: [Стрімпауер](https://jobs.ua/company/id/1632849) (<https://jobs.ua/company/id/1632849>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от года
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Компанія **СТРІМПАУЕР** оголошує набір на посаду менеджера з продажів (аккумуляторна продукція, системи безперебійного живлення, системи індивідуального енергозабезпечення).

Нам потрібен менеджер який хоче та вмiє працювати, ініціативний та орієнтований на результат, не входить у ступор коли треба вирішувати складні питання.

ОБОВ'ЯЗКИ

- Активний пошук нових клієнтів та розширення клієнтської бази (телефон, прями перемовини, сайти компаній, тендерні площадки, маркетплейси тощо)
- Ведення бази існуючих клієнтів, обробка їх вхідних заявок
- Участь у тендерах, тощо
- Підбір обладнання та консультування клієнтів, Підготовка та надання комерційних пропозицій
- Проведення зустрічей, переговорів та презентацій із потенційними клієнтами, участь у виставках
- Повний супровід документообігу процесу продажів, контроль оформлення угод та виконання
- Забезпечення виконання поставок та збільшення обсягів продажу
- Робота з первинною документацією (рахунки, видаткові)
- Регулярний моніторинг ринку та аналіз конкурентів
- Планування і контроль продажу товарів, формування планів і звітів по продажам
- Виконання плану продажу

ВИМОГИ

- **Вміння та бажання продавати!**
- Досвід роботи в продажах за напрямком буде перевагою
- Вища освіта за напрямком буде додатковою перевагою
- Знання ринку за напрямком буде перевагою
- Досвід у сфері сонячної енергетики буде перевагою
- Високі комунікабельні навички та орієнтованість на результат
- Вміння планувати і організувати свій робочий день
- Вміння працювати в команді
- Хороші навички роботи з програмами MS Office 1C
- Готувати документи та контролювати оплати
- Бажання багато працювати, вчитися, наполегливість, порядність
- Вміння вести переговори та впевнено презентувати продукцію
- Комунікабельності та навички роботи з клієнтами
- Вміння просувати продукцію та вести переговори з клієнтами
- Володіння навичками планування та організації роботи, вміння працювати з великими обсягами інформації
- Вільне володіння українською мовою

ПРОПОНУЄМО

- Роботу в стабільній дружній компанії

- Заробітну плату яка відповідає вашим навикам та результатам роботи
- Систему мотивації та розвитку
- Комфортні умови роботи
- Компетентність та поважне ставлення керівника
- Індивідуальний підхід та можливість висловлювати свої ідеї та пропозиції щодо можливих покращення результатів
- Свободу в діяльності та прийнятті рішень
- Дружню команду та підтримку керівництва

Графік роботи понеділок-п'ятниця з 9–00 до 18–00 (в процесі роботи може бути інший), офіс знаходиться на Солом'янці (Кадетський Гай)

Якщо маєте бажання та вважаєте що зможете працювати в нашій компанії надсилайте резюме на ел. адресу n.poliianova@streampower.com.ua — відсутність відповіді означає що Ваше резюме ще не розглянуто, якщо вважатиме що надто довго не має відповіді надсилайте повторно. В разі зацікавленості вас буде запрошено на співбесіду.

Контактная информация

Контактное лицо: АнастасіяПолуянова