



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажів, 30000 грн. + %

📍 Харків, 🕒 9 октября 2024

Компанія: [Neonix](https://jobs.ua/company/id/1638195) (<https://jobs.ua/company/id/1638195>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения

Опыт работы: обязателен

График работы: посменная работа

Описание вакансии

«Neonix» виробник неонових вивісок і не тільки. Ми успішно працюємо на ринку вже 5 років, і за цей час розширили асортимент, почавши створювати унікальні дзеркала з дизайнами!

Наша компанія займається виготовленням індивідуальних замовлень для клієнтів з усього світу, прагнучи освітити кожен куточок планети. Ми пишаємося найвищою якістю наших продуктів і наданням виняткового рівня обслуговування клієнтів.

У «Neonix» ми цінуємо нові ідеї та постійно шукаємо нові спроби перевершити очікування наших клієнтів. Ми прагнемо не просто створювати неонові вивіски, а втілювати мрії наших клієнтів.

Що ми пропонуємо:

- **Конкурентна заробітна плата:** від 14 000 до 35 000 гривень, що включає мінімальну ставку, відсоток від продажів, KPI та бонуси за додаткові продажі.
- **Можливості кар'єрного зростання:** Перспектива стати старшим менеджером відділу продажу та далі розвиватися разом з компанією.
- **Навчання та розвиток:** Ми надаємо повний курс навчання для нових співробітників, а також уроки з професійного розвитку.
- **Корпоративна культура:** У нас вітаються нові ідеї та думки. Ми працюємо як єдина команда, підтримуємо одне одного та прагнемо до спільного успіху.

Вимоги до кандидата:

- Досвід роботи у продажах через Instagram від 1–2 року.
- Вміння працювати з CRM-системою.
- Навички створення скриптів продажів та вміння адаптуватися до клієнта.
- Відповідальність, пунктуальність і прагнення до постійного вдосконалення.
- Готовність пропонувати нові ідеї та впроваджувати їх у працю.
- Здатність зрозуміти та врахувати емоції клієнтів, будувати з ними позитивні стосунки та забезпечувати високий рівень задоволення від співпраці.

Основні обов'язки:

- Обробка клієнтів через соціальні мережі.
- Ведення переговорів і укладання угод.
- Розробка та впровадження скриптів продажів.
- Робота з CRM-системою для управління базою клієнтів.
- Досягнення планів з продажів і збільшення дохідності компанії.

Чому варто працювати з нами? У «Neonix» ви станете частиною амбіційної команди, яка цінує ініціативу та прагне до досконалості. Ми пропонуємо конкурентні умови, перспективи росту та дружню робочу атмосферу, де кожен співробітник може реалізувати свій потенціал.

Контактная информация

Телефон: +38 (095) 872-95-61

Контактное лицо: АртемРябовол

Сайт: https://www.instagram.com/neonix_kh/