



Ваш надежный помощник

# Менеджер з продажу

📍 Хмельницький, 🕒 21 января 2025

Компания: [Некст Кап](https://jobs.ua/company/id/1639265) (<https://jobs.ua/company/id/1639265>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#), [Офисный персонал](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения  
Опыт работы: от года  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Вимоги, побажання: Колектив «NEXT CUP», запрошує на довготривалий термін амбіційного і відповідального менеджера з продажів або того хто хотів би ним стати.

Ти отримаєш постійну підтримку в реалізації свого потенціалу. Зростає разом з нами.

Наші вимоги:

Позитивна людина з активною життєвою позицією;  
Відповідальність, пунктуальний, стресостійкий;  
Комунікабельність, вміння працювати в колективі;  
Володіння ПК на рівні досвідченого користувача;  
Уміння і бажання спілкуватися з клієнтами та здатність вибудовувати довгострокові відносини з клієнтами;  
Високий рівень комунікабельності, уміння переконувати і працювати з запереченнями, активність, ініціативність, наполегливість, цілеспрямованість.

Обов'язки: виконання плану продажів шляхом побудови партнерських відносин з нашими улюбленими клієнтами;  
вміння працювати на результат, доводити справи до кінця, наполегливість телефонні дзвінки клієнтам;  
робота з клієнтами: від з'ясування потреби до отримання клієнтом замовлення.  
здійснювати консультації та забезпечувати після продажний супровід клієнтів.  
робота в CRM системі та формування замовлення в 1С.  
отримувати кайф від виконання та перевиконання планів ?

Умови: Заробітна плата 25 000 – 40 000 грн, (ставка +%)

Робочий час — 9:00 — 18:00 (Пн-пт);  
Місце роботи — комфортний офіс, молодий та дружній колектив.  
Ріст всередині компанії — зможеш вирости до керівника регіону та рухатися нашими внутрішніми сходами.  
Навчання та постійне удосконалення знань та навичок.  
Конкурентна заробітна плата та бонуси за виконання показників.

Тобі точно до нас якщо:

Тебе драйвить результат та бажання гарно заробляти.  
Готовий навчатися технікам продажів.  
Вмієш викладатися на 120% та робити трохи більше, ніж вчора.  
Прагнеш продавати «якісний» продукт, який буде цінним для кожного клієнта.  
Ти гнучкий та вмієш адаптуватись.  
Відмінно володієш українською мовою.  
Резюме можна скидати на [nexcup2024@gmail.com](mailto:nexcup2024@gmail.com)

## Контактная информация

Телефон: +38 (095) 353-09-88

Контактное лицо: ЯнаКара