



Ваш надежный помощник

# Менеджер з продажу

Софиевская Борщаговка, 23  
февраля

Компанія: [ТОВ «АкольГруп»](https://jobs.ua/company/id/1639263) (<https://jobs.ua/company/id/1639263>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продаж, закупки](#), [Офисный персонал](#)

## Пожелания к сотруднику

Образование: неоконченное высшее  
Опыт работы: от двух лет  
График работы: полный рабочий день

## Описание вакансии

Аколь Груп — це компанія, яка займається виготовленням та продажами опор паркового, дорожнього та вуличного освітлення, дорожнього обладнання, а також елементів благоустрою. Повний перелік нашого асортименту можна переглянути на сайті [akol-svet.com.ua/ua/](http://akol-svet.com.ua/ua/).

Запрошуємо до нашої Команди менеджера з продажу, який:

- Легко знаходить спільну мову з будь-яким типом клієнтів;
- Вміє виявити справжню потребу клієнта та запропонувати варіанти рішення;
- Знає як працювати з запереченнями, вміє працювати із «холодними дзвінками»;
- Має навички роботи з CRM;
- Вміє читати технічну документацію (креслення);
- Відкритий до навчання;
- Прагне професійного зростання;
- Має успішний досвід активних продажів у сфері B2B (а також B2C);
- Має досвід роботи від 2-х років (пріоритетом стане досвід роботи в подібній сфері, в сфері будівництва, знається в кабельно-провідниковій продукції, має власну клієнтську базу);
- Обоюсторонньо орієнтований на результат.

## Обов'язки:

- Основним завданням буде залучення нових клієнтів (список потенційних клієнтів ми надаємо, працювати потрібно буде виключно з наданою базою. Активний пошук клієнтів надаватиме додаткові бонуси);
- Проведення дзвінків з потенційними клієнтами та виявлення їх потреб;
- Підготовка комерційних пропозицій;
- Залучення нових клієнтів та робота зі «старими», ведення переговорів, укладання договорів, регулювання партнерських відносин;
- Будувати довготривалі зв'язки;
- Виконання планів продажів;
- Ведення звітності щодо клієнтів;
- Аналіз бази даних.

## Компанія пропонує:

- Офіційне працевлаштування;
- Оплачувану відпустку 24 календарні дні та оплачувані лікарняні;
- Конкурентну заробітну плату (оклад + % від продажів + премії);
- Можливість професійного розвитку в перспективній компанії.

Надсилай своє резюме на пошту [akolsvet@gmail.com](mailto:akolsvet@gmail.com), і ми з тобою зв'яжемося. В резюме **ОБОВ'ЯЗКОВО** вкажіть контактний номер телефону.

## **Контактная информация**

Контактное лицо: СергійМуравйов

Адрес: Софіївська Борщагівка, вул. Академіка Шалімова  
51