



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажів, 20000 грн.

📍 Львов, 🕒 10
феврала

Компанія: [ТзОВ «Модус СВ»](https://jobs.ua/company/id/1639198) (<https://jobs.ua/company/id/1639198>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Офисный персонал](#), [Производство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: не требуется
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Опис вакансії

Modus SV — один із найбільших металотрейдерів нержавіючої сталі України .

Вже 12 років ми забезпечуємо комплексне постачання металопрокату з нержавіючої сталі для будівельних об'єктів, промислових підприємств та підприємців.

Запрошуємо досвідченого менеджера, орієнтованого на високі результати продажів! Якщо Ви готові прийняти виклик і досягати нових висот у продажах, запрошуємо приєднатися до нашої команди на позицію менеджера з продажів Західного макрорегіону!

Розглядаємо кандидатів, які мають досвід роботи у сфері металопрокату, добре розуміють специфіку та особливості роботи з металопрокатом.

Ми пропонуємо:

- Підтримку професійного розвитку та кар'єрного зростання.
- Стабільну виплату заробітної плати.
- Можливість впливати на рівень свого доходу: чіткі критерії оцінки роботи та власні KPI.
- Комфортне робоче місце.
- Графік роботи: Пн — Пт, з 9:00 до 18:00.
- Комфортну та дружню атмосферу в офісі, де кожен може почуватись частиною команди.
- Участь у корпоративних заходах компанії.

Що ми очікуємо:

- Досвід роботи у сфері B2B та B2C продажів металопрокату буде перевагою.
- Здатність формулювати та реалізовувати довгострокові плани для збільшення продажів.
- Вміння аналізувати ринок, конкурентів і тренди.
- Навички ведення переговорів на різних рівнях, у тому числі з ключовими клієнтами у галузі B2B та B2C продажів.
- Вміння користуватися аналітичними інструментами, CRM-системами та програмами для обробки даних (Excel, Power BI), ПРОЗОРО.
- Впевнений користувач Excel, ПК, Outlook, Microsoft Office.
- Користувач 1С 8.
- Участь у переговорах із ключовими клієнтами регіону.
- Розвиток партнерської мережі для збільшення продажів.

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 371-05-68

Контактное лицо: ІгорТалатура

Сайт: <https://www.mdsv.com.ua/>

Адрес: Львів, Садова, 2а