



Ваш надежный помощник

## Категорійний менеджер, 28000 грн.

📍 Київ, 🔄 2  
апреля

Компанія: [T&P Marketing Agency](https://jobs.ua/company/id/1584715) (https://jobs.ua/company/id/1584715) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#)

### Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения  
Опыт работы: от двух лет  
График работы: полный рабочий день

### Описание вакансии

В Західну компанію, лідера з виробництва електроінструменту потрібен Категорійний менеджер.

#### Посадові обов'язки:

- Керівництво портфоліо місцевих продуктів і послуг у країні. Формування асортименту на підставі рекомендацій центрального офісу
- Підтримка портфоліо продуктів
- Формування цінового позиціонування для локального ринку
- Підготовка інформації для формування локального прайс - листа
- Керування запуском
- Оптимізація асортименту (стандарт, кампанії, просування) в країні
- Управління життєвим циклом каналу/ексклюзивних продуктів для клієнтів
- LOG Планування , запуск нових продуктів та рекламних акцій у співпраці з DM
- Відстеження наповнення локального складу
- Відстеження досягнення комерційних цілей (обсяг продажів , маржа тощо)
- Формування цілей по каналах збуту в країні.
- Адаптація маркетингових пакетів для навчання внутрішнього персоналу, відділу продажів і зовнішніх роздрібних партнерів (включаючи запуск нових продуктів),
- Управління промоактивностями для Асортименту BU PROMO (пакетні пропозиції або комплементарні промо з іншими бізнес юнітами )
- Консолідує та надає інформацію про користувачів і ринок центральному офісу

#### Посадові завдання:

- Просування та комунікація
- Планувати та проводити локальні кампанії та активації на відповідних офлайн- і онлайн-точках взаємодії з регіональними менеджерами відповідальних точок взаємодії
- Сприяти розвитку акцій у співпраці з відповідальним менеджером контактної точки
- Вичитка та локальна адаптація маркетингових матеріалів
- Підготовка даних для річного планування ( MSP)

#### Вимоги до кандидата:

- Англійська мова на рівні не нижче B1
- Досвід роботи в маркетингу чи продажах (від 1 року).
- Впевнені навички ведення переговорів та комунікації.
- Володіння CRM-системами (SAP, B2B portal, BIPT – система звітності тощо).
- Стресостійкість та орієнтація на результат.

#### Буде перевагою:

- Досвід роботи в B2B або B2C продажах.
- Розуміння маркетингових інструментів та стратегій залучення клієнтів.

## **Переваги роботи в компанії :**

**Гнучкий графік** – можливість самостійно планувати робочий день.

**Медичне страхування** – турбота про здоров'я співробітників.

**Корпоративні заходи** – тимблдіingi, святкові події та навчальні івенти.

**Навчання та підтримка на кожному кроці** – наставництво та допомога в адаптації, регулярні тренінги для покращення навичок.

**Кар'єрний ріст** – можливість професійного розвитку та підвищення в компанії.

**Комфортні умови праці** – сучасний офіс або можливість віддаленої роботи. Повністю офіційне працевлаштування.

**Бонуси та премії** – додаткові винагороди за досягнення високих результатів.

## **Контактная інформація**

Контактное лицо: SergiiKostiuk

Адрес: Тичини 1В