



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу сонячних електростанцій

📍 Святопетровское, 🕒 18
августа

Компанія: [БіБі Карс](https://jobs.ua/company/id/1640327) (https://jobs.ua/company/id/1640327) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: от двух лет
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Наша компанія спеціалізується на постачання різноманітних типів техніки, обладнання, комерційних та легкових автомобілів, сервісу, джерелами альтернативної енергетики.

У зв'язку із розширенням штату, шукаємо **менеджера з продажу сонячних електростанцій**. Якщо ви готові навчатися та творити своє майбутнє вже сьогодні, то приєднуйтеся до команди професіоналів.

Робота в нашій команді — це можливості особистісного розвитку, достойного фінансового заробітку та швидкого кар'єрного росту! Зростає разом з нами!

Вимоги:

- Досвід роботи від 2-х років у сфері продажів, в галузі відновлюваної енергетики (буде перевагою).
- Впевнене користування 1С, Excel, Word, Power point.
- Високі комунікативні навички: здатність налагоджувати зв'язок із клієнтами, працювати з їхніми запитами та виявляти їхні потреби для пропонування оптимальних рішень.
- Вільне володіння українською мовою, знання англійської мови буде перевагою.
- Вміння переконувати людей.
- Активність, амбіційність, цілеспрямованість, енергійність.
- Готовність до відряджень по Україні.
- Посвідчення водія категорії «В», досвід водіння.

Обов'язки:

- Розробляти та виконувати стратегію продажів, включаючи пошук нових потенційних клієнтів.
- Консультувати клієнтів щодо переваг і можливостей використання сонячних станцій.
- Активно просувати та продавати весь модельний ряд, що пропонує компанія.
- Візити до потенційних клієнтів, проводити презентації продукції.
- Проведення переговорів та укладення договорів з клієнтами.
- Супровід клієнта — повний «клієнтський шлях» (в тому числі контроль виконання договірних зобов'язань).
- Забезпечувати високий рівень обслуговування клієнтів та відповідати на їх запитання та потреби;
- Вести активну комунікацію з іншими відділами компанії для забезпечення ефективного виконання проектів.

Ми пропонуємо:

- Офіційне працевлаштування та дотримання гарантій КЗпП;
- Конкурентоспроможна оплата праці;
- Чітка бонусна система (за фактичними результатами роботи) та преміювання;
- Корпоративний мобільний зв'язок, ноутбук, використання службового авто;
- Можливість професійного розвитку та кар'єрного зростання;
- Відрядження по закріпленому регіону.

Контактная информация

Телефон: +38 (050) 353-08-71

Контактное лицо: Катя

Адрес: Святопетрівське, Індустріальна, 31