



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажів (будинки з СІП-панелей), 30000 грн.

📍 Хмельницький, 🔄 4
сентября

Компанія: [Супер СІП](https://jobs.ua/company/id/1626712) (https://jobs.ua/company/id/1626712) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование:	не имеет значения
Опыт работы:	не требуется
График работы:	полный рабочий день

Описание вакансии

Про компанію

СУПЕР СІП — ЛІДЕР РИНКУ з будівництва будинків з СІП-панелей.

Вибір країни 2023

Народний бренд 2024

Компанія № 1 в Україні у своїй ніші

Ми проєктуємо та будуємо **сучасні енергоефективні будинки по всій Україні: швидко, надійно, з чіткою технологією.** У нас — **сильна команда, якісний продукт і реальні можливості для розвитку.**

ЩО ПРОПОНУЄМО:

- Рівень доходу: від 30 000 до 100 000 грн (ставка + бонуси без обмежень)
- Престижний офіс в IQ CENTER — топовий бізнес-центр Хмельницького
- Настільний теніс, кава, чай, кондиціонер, генератор
- Офіційне працевлаштування (за бажанням)
- Робота в офісі: Пн-Пт з 9:30 до 18:30
- Постійний потік теплих лідів з реклами, соцмереж і сайту
- Власна CRM, база понад 10 000 лідів
- Навчання продукту, адаптація та підтримка на старті
- Кар'єрне зростання
 - старший менеджер
 - керівник відділу продажів
 - відповідальний за офіс в іншому місті
- Відкритість до ініціатив: хочеш більше — отримаєш більше
- Робота з продуктом, який реально змінює якість життя клієнтів

ЩО ПРОДАВАТИ:

- Будівництво приватних будинків з СІП-панелей
- Альтанки, лазні, комерційні об'єкти (магазини, готелі)
- Індивідуальні та типові проєкти під ключ

ОСНОВНІ ОБОВ'ЯЗКИ:

- Продаж повного циклу — від першого контакту до підписання договору
- Виявлення потреб, прорахунок, презентація, створення КП
- Робота з базою в CRM (етапи воронки, супровід клієнта)
- Пояснення умов договору, консультації по проекту
- Комунікація з клієнтами телефоном, у месенджерах, в офісі
- Виїзди на об'єкти для консультацій — за потреби
- Робота з архітекторами та суміжними спеціалістами

КОГО МИ ШУКАЄМО:

- Людину, яка вміє переконувати та закривати угоди
- Бажано з досвідом у продажах (будівництво, нерухомість — плюс)
- Системну, ініціативну, відповідальну
- Комунікабельну, доброзичливу, щиру (без токсичності)
- З високою самодисципліною та бажанням заробляти
- Вільне володіння усною та письмовою українською мовою

Якщо ти хочеш продавати продукт, за який не соромно, працювати з клієнтами, які самі звертаються, та рости в компанії-лідері — надсилай резюме вже зараз!

Контактная информация

Контактное лицо: Роман

Адрес: Хмельницький, IQ CENTER, оф. 308 (вул. Зарічанська 13)