



Ваш надежный помощник

Менеджер з продажу логістичних послуг, 50000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 14
августа

Компанія: [Unison](https://jobs.ua/company/id/1636150) (<https://jobs.ua/company/id/1636150>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продаж, закупки](#), [Логистика, доставка, склад](#),
[Руководство](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: полное высшее
Опыт работы: обязателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

«Юнісон» — це транспортно-експедиційна компанія, діяльність якої спрямована на надання якісного сервісу для наших клієнтів і побудову довгострокових взаємовигідних відносин. Надаємо повний комплекс з організації транспортних послуг: автомобільних вантажоперевезень габаритних/негабаритних, насипних, наливних, страхування вантажу. Детальніше на сайті: unison.org.ua/

Вимоги:

- **Обов'язково досвід в продажах логістичних послуг, зокрема міжнародних та внутрішніх автоперевезень.**
- Виконання плану з продажу/ показові результати на минулому місці роботи.
- Вміння будувати ефективну культуру роботи з клієнтом.

Умови роботи:

- ЗП: дійсно готові розглянути побажання сильного кандидата, який принесе компанії хороший результат.
- Формат: **працюємо лише в офісі**, зі зручним паркуванням в центрі Києва (м. Олімпійська).
- Графік роботи: Пн-Пт з 09:00 до 18:00, Сб-Нд — вихідні дні.
- Участь у конференціях за рахунок компанії.
- Можливість бути причетним до створення чогось дійсно великого.

Переваги:

- Розумна свобода. Є ідеї? Тестуй. Є сумніви? Обговоримо. Все відкрито.
- Ніякого мікроменеджменту. Працюйте так, як Вам зручно: головне — динаміка і результат.
- Менеджер шукає лише клієнтів (вантаж) для перевезення, логістику організовують логісти.
- Побудована інфраструктура для забезпечення менеджерів можливістю фокусуватись виключно на роботі з клієнтами, переговорах та зустрічах.
- Можливість надати помічника для більш ефективної роботи менеджера.
- Консультації топового фінансиста та юриста.
- Система мотивації направлена на максимальну залежність зростання показників по угодам та збільшенням %, який отримує менеджер.

Обов'язки:

- Продаж логістичних послуг.
- Залучення клієнтів.
- Побудова довгострокових відносин з клієнтами.
- Співпраця з відділом логістики.
- Контроль виконання угод.
- Ведення CRM та заповнення звітних таблиць.
- Контроль дебіторської заборгованості.
- Контроль документообігу (є помічник).

Контакт для запису на співбесіду: ...7 Дарія,

Якщо знаєте сильного менеджера з продажу, з досвідом в автологістиці, який відкритий до обговорення співпраці — пишіть в тг @Dariia11111. Розкажу деталі про бонус, який Ви отримаєте!

Контактная информация

Телефон: +38 (068) 424-45-07

Контактное лицо: Дарія

Сайт: <http://unison.org.ua>

Адрес: м. Київ, вул. Івана Федорова,
26