



Ваш надежный помощник

Sales manager, 21500 грн.

📍 Киев, 🕒 19
февраля

Компания: [Minmaxdeals LLC](https://jobs.ua/company/id/1621411) (<https://jobs.ua/company/id/1621411>) ([Все вакансии](#))

Рубрики: [Торговля, продажи, закупки](#)

Пожелания к сотруднику

Образование: не имеет значения
Опыт работы: от года
График работы: свободный график работы

Описание вакансии

Вимоги, поб

MinMaxDeals LLC — міжнародна B2B-компанія з оптової дистрибуції косметики, skincare, haircare та FMCG. Ми працюємо з клієнтами у США, Європі, на Близькому Сході та в Азії. У зв'язку з ростом компанії шукаємо **сильну сейлс-команду**, орієнтовану на результат і великі чеки.

Обов'язки:

- Активний пошук та залучення нових B2B-клієнтів (дистриб'ютори, ритейл, e-commerce)
- Робота з холодними та теплими лідами
- Продаж оптових партій (MOQ, pallets, containers)
- Переписка з клієнтами (email, WhatsApp, LinkedIn)
- Підготовка комерційних пропозицій та follow-ups
- Супровід клієнта від першого контакту до оплати
- Робота з CRM та таблицями (Excel / Google Sheets)
- Виконання особистих KPI з продажів

Вимоги:

- Досвід у B2B-продажах **від 1 року** (опт / wholesale — великий плюс)
- Англійська мова **від Upper-Intermediate**
- Вміння продавати, вести переговори та закривати угоди
- Орієнтація на результат і цифри
- Самоорганізація, відповідальність, системність
- Досвід роботи з CRM буде перевагою

Ми пропонуємо:

- Фікс + % від продажів (без потолка)
- Реальні об'єми та живий продукт
- Повністю віддалений формат
- Чіткі KPI та прозора система мотивації
- Можливість швидкого росту до Team Lead / Head of Sales
- Роботу в міжнародній компанії з сильним ім'ям

Для подання заявки просимо заповнити анкету: forms.gle/J1invTJMTFL2kVqh9

Контактная информация

Телефон: +1(424)239-1356

Контактное лицо: HRmanager

Сайт: <https://minmaxdeals.com>