



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 60000 грн.

📍 Київ, 🔄 3 марта

Компанія: [ТОВ Ромус-Поліграф](https://jobs.ua/company/id/141814) (<https://jobs.ua/company/id/141814>) ([Все вакансії](#))

Рубрики: [Торговля, продажі, закупки](#), [Офісний персонал](#)

Пожелання к сотруднику

Образование: неоконченное высшее
Опыт работы: желателен
График работы: полный рабочий день

Описание вакансии

Ми масштабуємось — і це тільки початок.

Romus вже не просто компанія, а **група бізнесів**, які щодня зміцнюють свої позиції на ринку України та за її межами.

25 років стабільного зростання, довіри та рішень, що працюють. Понад **10 000 клієнтів** у сегментах **B2B, HoReCa та державного сектору** обирають Romus як надійного партнера і саме це найкраще підтвердження того, що ми рухаємось у правильному напрямку.

Чим ми живемо сьогодні?

Romus — це:

Оптова торгівля: ксероксний папір, канцелярія, господарська група, професійна побутова хімія (у тому числі під власними ТМ);

Власні виробництва:

- поліграфія
- швейна фабрика зі спеціалізованого одягу
- кондитерська фабрика (з експортом продукції)
- **Romus Coffee Roastery** — обсмажування кави під власною ТМ

І так, **це ще не межа...**

Зараз ми шукаємо в команду

Менеджера з продажу (B2B)

Ти наш, якщо:

- активний (-а), комунікабельний (-а) і орієнтований (-а) на результат;
- вмієш будувати довготривалі відносини з клієнтами;
- маєш досвід у продажах (B2B буде перевагою);
- не боїшся переговорів і вмієш доводити угоди до результату;
- впевнено користуєшся ПК, CRM / 1С буде плюсом.

День пройдёт насичено, обіцяємо

- організація продажів на закріпленій території: пошук нових клієнтів і розвиток співпраці;
- проведення переговорів з метою залучення клієнтів та **збільшення обсягів продажу** згідно планів;
- обговорення договірних умов, цінової політики та супровід угод;
- заходи щодо **мінімізації дебіторської заборгованості**;
- звітність за результатами роботи.

Що ти отримаєш у Romus?

Бренд. Нас знають і нам довіряють. Продукт, який реально продавати + власні ТМ.

Розвиток. Навчання, підтримка, обмін досвідом і можливість кар'єрного росту для амбітних.

Мотивацію. Ставка + відсоток від продажів. Прозора система — твій результат напряму впливає на дохід.

Умови. Офісна робота, зручний графік: пн-пт, 9:00—18:00.

Атмосферу. Команду з сімейними цінностями, підтримкою та спільною метою у тому числі допомогою ЗСУ.

Дізнатися більше про нас:

hr.romus.com.ua/

romus.ua/

Ми в Telegram: t.me/romus_jobs

Не зволікай — відгукуйся вже зараз.

Можливо, саме ти станеш тим самим підсиленням команди **Romus**

Контактная информация

Телефон: +38 (067) 460-71-55

Контактное лицо: ЮліяРомус

Сайт: [http://romus.personnel@gmail.com](mailto:romus.personnel@gmail.com)

Адрес: Львів, Б. Хмельницького