

РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 10 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 45 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Кваліфікація • Управление командой (продажи, маркетинг, логистика, бухгалтерия) • Планирование, организация и контроль команды продавцов; управление и развитие персонала для достижения бизнес-задач и целей • формирование коммерческой политики; формирование и реализация стратегии продаж • Формирование бюджета, плана продаж и контроль их достижения • Ведение переговоров с иностранными поставщиками, подготовка международных контрактов • Анализ активности конкурентов (ценообразование, прогноз поведения на рынке) • Участие в тендерах, включая открытые торги • Геомаркетинг • Работа с ключевыми клиентами • Организация участия в выставках • Организация процесса сертификации производства за рубежом (Бельгия, Франция, Нидерланды, Испания) Навыки Языки • Украинский - свободно • Английский - свободно • Русский - свободно ПК (профессиональный пользователь) • 1С • MS Office (Excel, Word, PowerPoint, Access, Outlook, Internet Explorer) • Adobe Acrobat, Photoshop, Illustrator; Corel Draw Вождение • Категории В и С, стаж – 14 лет Руководитель BOTAMENT® GmbH & Co KG в Украине (производство и реализация профессиональных строительных материалов) (Май 2009 – Август 2012) ООО «МЦ Баухеми» (Киевская обл., Березань) • Прямая подчинённость Менеджеру по экспорту (главный офис, Германия) • Развитие и оптимизация системы менеджмента, формирование и внедрение системы мотивации для региональных торговых представителей • Оптимизация бизнес-процессов, формирование и воплощение плана по улучшению показателей деятельности отделения • Структуризация и развитие базы клиентов • Привлечение национальных проектов по строительству и реконструкции (памятники архитектуры, аэропорты, морские порты, предприятия пищевой промышленности, торгово-развлекательные центры и т. д.), участие в тендерах, технический надзор, поддержка проекта до введения в эксплуатацию • 60% времени – командировки (Украина, Германия, Польша) Менеджер по продажам MENNEKES (промышленные силовые разъёмы) (Апрель 2008 – Май 2009) ООО «ЛАПП Украина ООО» (Киев, Харьковское шоссе, 201-203) • Продажи B2B • Маркетинг – редактирование брошюр, перевод технических карт продуктов • Планирование и прогноз показателей продаж и прибыли • Сопровождение и поддержка существующих клиентов, поиск потенциальных проектов и партнёров по всей Украине • 60% времени – командировки (Украина, Германия, Франция) • доп. – менеджер по работе с розничными сетями • Формирование и внедрение стратегии сотрудничества с розничными сетями • Координация маркетинговых действий Менеджер по продаже электростанций (Октябрь 2005 – Январь 2008) ООО «Бест Пауэр Украина», Корпорация ИНКОМ (Киев, Константиновская, 73) • Продажи B2B; создание сети региональных дилеров • Закупка электростанций и запасных частей • Исследование рынка, анализ конкуренции • Ценообразование, анализ себестоимости и доходности • доп. – организация участия в выставках («Информатика и связь» 2005, 2006, «Элком» 2006, 2007) • доп. – организация процесса сертификации производства за рубежом (Бельгия, Франция, Нидерланды, Испания) • 1996 – 2001--- Кировоградский Государственный Технический Университет, экономист, специальность - Управление трудовыми ресурсами 2000 – 2001 – курс «Менеджмент», Беверли Шрайнер (Корпус Мира, США) 2000 – 2001 – курс «Маркетинг», Энн Элкотт (Корпус Мира, США) • 1996 – с. ш. №6, Кировоград, спец. – иностранные языки (англ., франц.) • 2007 – Техничко-коммерческий тренинг в EUROPOWER Generators bvba (Ньюеркеркен, Бельгия) • 2008 – тренинг в LAPP Group (Штутгарт, Германия) • 2008 – тренинг в MENNEKES Elektrotechnik GmbH & Co. KG (Кирххундэм, Германия) • 2009 – тренинг в MC-Vauchemie Müller GmbH & Co. KG (Боттроп, Германия) • 2009 – тренинг в MC-Vauchemie Sp. z o. o. (Сьрода-Велькопольска, Польша) • 2011 – международный тренинг по развитию и внедрению системы оптимизации бизнес процессов «Устойчивое развитие» (“Success comes in Cans, not in Cannots”)(Боттроп, Германия)