



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 10000 грн. + %

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Давайте знайомиться!

Мы - GlobalExim — торгово-производственная компания, эксклюзивный представитель Научно-производственного предприятия «Каталитприбор», разработчика и изготовителя устройства для экономии топлива FuelWell. Основной задачей для нашей компании является развитие украинского бизнеса путем производства, внедрения и популяризации отечественных технических разработок.

Наш сайт - fuel-well.com/

Мы НЕ занимаемся сетевым маркетингом и мы НЕ «впариваем» людям ненужное барахло.

Мы — компания, обладающая высокотехнологическим оборудованием, приносящим реальную экономию компаниям Украины. Мы работаем на рынке B2B.

Ищем активного и целеустремленного менеджера по продажам

Тому, кто станет частью нашей команды, мы гарантируем:

- + Конкурентную заработную плату (10 000 ставка + % от продаж)
- + реальные и адекватные планы, которые позволят тебе всегда получать бонусы;
- + заработную плату без задержек!
- + официальное трудоустройство;
- + перспективу карьерного роста;
- + возможность обучения у лучших практиков за счет компании;
- + компенсацию мобильной связи,
- + компенсацию топлива, если будете использовать свое авто;
- + 24 дня оплачиваемого отпуска;
- + оплачиваемый больничный;
- + комфортные условия работы: чистый офис, возле метро, оборудованное рабочее место, минимум шумов и загазованности, чай/кофе и печенье (офис на м. Лукьяновская).
- + гибкий график работы /обеденный перерыв в свободном режиме;
- + молодой, веселый и дружный коллектив, способен научить, поддержать и пошутить;
- + корпоративные мероприятия.

Мы с радостью встретимся с Вами, если Вы:

- 1. Готовы работать на полную занятость
- 2. Имеете высшее техническое образование
- 3. У Вас грамотная речь и Вы умеете быть убедительны.
- 4. Знаете и разбираетесь в предметной области (ДВС, автозапчасти, автомобили)
- 5. Процесс обучения у Вас проходит легко и захватывающе

1. Позитивно мыслите и умение противостоять стрессовым ситуациям.
2. Вы ищете решение и возможности, а не оправдания неудачам

- 8. У вас есть опыт продаж в области поставок технологического оборудования или приборов.
- 9. Свободно владеете ПК (MS Office)
- 10. Желательно: личное авто, права категории «С»

Что мы ждем от Вас и в чем обязательно окажем Вам поддержку:

- 1. Активный поиск потенциальных клиентов на рынке B2B
- 2. Встречи и переговоры с потенциальными клиентами
- 3. Проведение презентаций
- 4. Подготовка коммерческих предложений
- 5. Заключение договоров.

Мы хотим с Вами формировать честные и открытые отношения с самого начала. Поэтому, сразу знакомим Вас с процедурой знакомства.

После получения резюме и телефонного общения с Вами, мы попросим Вас:

- 1. Заполнить небольшой опросник, который продемонстрируют Ваши знания в технической области.
- 2. После этого, мы дадим обязательную обратную связь и пригласим Вас на личную встречу, на которой познакомимся ближе и договоримся об условиях сотрудничества.

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 449-32-01

Контактна особа: Наталия

Сайт: <https://fuel-well.com/>