



Ваш надійний помічник

# Менеджер по продажам, 6000 грн. + %

📍 Харків,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

## Побажання до співробітника

Досвід роботи: обов'язковий  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Требования:

Предприятие - отечественный разработчик и производитель концентрированных моющих средств и товаров для автобизнеса проводит конкурс на вакансию менеджера по продажам / торговый представитель.

**Требования:**

- Высшее образование;
- знание рынка:
- промышленной химии;
- профессиональной химии для клининга,
- ДСИЗ (паста для очистки рук, защитные крема),
- автохимия, расходные материалы для шиномонтажа,
- бытовой химии.
- понимание каналов сбыта;
- **ОБЯЗАТЕЛЬНО** успешный опыт продаж профильной продукции в крупных и мелких компаниях не менее 2 лет;
- опыт в участии и проведении тендеров;
- формирование устойчивого спроса и интереса на продукты компании;
- эффективное ведение переговоров и привлечение клиентов, подписание долгосрочных (годовых) и краткосрочных контрактов на поставку товара;
- личные прямые продажи;
- творческий подход к делу.

**ОБЯЗАТЕЛЬНО** наличие клиентской базы в следующих направлениях:

- 1) перерабатывающие пищевые предприятия (мясокомбинаты, птицефабрики, молзаводы и т.п.);
- 2) клининговые компании;
- 3) государственные предприятия и предприятия тяжелой промышленности;
- 4) дистрибьюторские компании по автохимии и расходным материалам по шиномонтажу, автомойке (возможно так же конечные потребители);
- 5) работа с дистрибьюторскими компаниями не продуктовой группы товаров, работа с торговыми сетями.

Обязанности:

- Расширение клиентской базы, проведение презентации товара;
- Продажа продукции по Харькову (малый и средний бизнес); оптово-розничная торговля;продажи по телефону;
- Продажа продукции для производственных предприятий Украины; оптово-розничная торговля;
- Ведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение с ними контрактов;

- анализ конкурентов;
- Поддержание долгосрочных партнерских отношений с постоянными клиентами;
- Контроль за соблюдением договорных условий;
- Контроль дебиторской задолженности;
- Отчетность вышестоящему руководству в установленном формате.

Условия:

Полная занятость.

Компания предлагает конкурентоспособную заработную плату, социальный пакет.

Если Вы заинтересованы получить стабильную работу с возможностью профессионального роста и развития.

### **Контактна інформація**

Телефон: 067-574-25-58

Контактна  
особа: Иван