



Ваш надійний помічник

Менеджер по развитию активных продаж

📍 Запоріжжя,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

«ВОЛЯ» — ведущий телекоммуникационный провайдер Украины и лидер рынка цифровых развлечений, обладатель премии «Выбор года 2015», «Выбор года 2016», «Выбор года 2017».

Приглашаем в нашу команду **Менеджера по развитию активных продаж.**

Функциональные обязанности:

- контроль качества выполнения услуг компании подрядными организациями; координация работы партнеров;
- внедрение и сопровождение запуска новых проектов, процедур по взаимодействию с партнерами;
- выполнения плановых показателей компании;
- анализ показателей удовлетворенности конечных потребителей;
- развитие долгосрочных отношений с существующими партнерами, привлечение новых.

Основные требования:

- успешный опыт работы в продажах;
- навыки управления командой (обучение, развитие, мотивация);
- опыт проведения переговоров; уверенный пользователь ПК;
- знание Excel, PowerPoint (желательно);
- проактивность, коммуникабельность, нацеленность на результат.

Условия работы:

- достойная оплата труда (оклад + бонусы);
- трудоустройство согласно КЗоТ;
- график работы 5/2; корпоративная мобильная связь.

Если Вас заинтересовало наше предложение, направляйте свое резюме по адресу: hanna.balaba@volia.com

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 385-54-78

Контактна особа: Анна Балаба