



Ваш надійний помічник

# Менеджер по продажам, 10000 грн. + %

📍 Вінниця,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)  
[закупівлі](#)

## Побажання до співробітника

Досвід роботи: від року  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

### Компанія пропонує:

- З/П 7 000 — 10 000 грн. (по результатам собеседования) +% от продаж+ премиальные по итогам работы.
- Возможность предоставления служебного авто /компенсацию расходов на ГСМ, амортизацию при использовании собственного авто.
- Корпоративную мобильную связь.
- Тренинги по продажам.
- Перспективу финансового роста.

### Требования:

- Отличные презентационные и коммуникационные навыки, умение проводить переговоры.
- Высокая активность и мобильность (наличие водительского удостоверения с опытом вождения).
- Наличие опыта работы менеджером по продажам оборудования — от 1-го года.
- Технический склад ума и способность к обучению (изучение большого объема информации - ассортимента оборудования и его характеристик).
- Умение планировать, достигать намеченных результатов. Брать на себя ответственность.
- Знание сегмента рынка (желательно).
- Опыт проведения и планирования маркетинговых мероприятий.
- Свободное владение полным пакетом офисных программ ПК, знание программ для 3D-моделирования (ArchiCAD, Mathcad Prime и т.д.).
- Готовность работать на повышение эффективности функционирования компании (рост доходов, повышение имиджа), готовность учиться, развиваться.

### Обязанности:

- Продажа оборудования и услуг технического сервиса в регионе.
- Выполнение плана продаж.
- Поиск и привлечение новых клиентов, участие в переговорах.
- Непосредственное участие в заключении договоров.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Рассмотрение просьб и претензий клиентов.
- Поддержание гарантийных и послегарантийных отношений с клиентами и заказчиками.
- Ведение отчетной документации.
- Выполнение различных поручений в рамках служебных обязанностей.

### Личностные качества:

- нацеленность на результат,
- самоорганизованность,
- стрессоустойчивость
- умение быстро работать в условиях ограниченного для выполнения задания времени,
- умение быстро сориентироваться в сложных ситуациях и предложить варианты решения.

### Предлагая выгодные условия сотрудничества в области реализации оборудования, гарантируем:

- Официальное трудоустройство, пакет социальной защиты.

- Высокий % комиссионного вознаграждения.
- Своевременную оплату труда.
- Рекламную и техническую поддержку по всем вопросам, связанным с функциональными обязанностями.
- Безупречное качество оборудования от наших партнеров.
- Обучение и карьерный рост.

### **Контактна інформація**

Телефон: +38 (063) 460-42-40

Контактна особа: Татьяна

Адреса: Я.Гальчевского, 1а