



Ваш надійний помічник

Региональный менеджер по продажам

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Требования:

- Возраст 23–40 лет.
- Образование Высшее или Среднее специальное.
- Опыт продаж в сфере дизайна интерьера.
- Владение техникой прямых продаж;
- Опыт ведения переговоров;
- Уверенное пользование ПК (1С, Excel, Word, Internet)
- собственный транспорт

Обязанности:

- Управление продажами на вверенной территории (Киев, восточные и южные области Украины)
- Разработка плана развития региона и его реализация.
- Проведение презентаций новых коллекций
- Обучение торгового персонала клиентов
- Постоянный контакт с клиентской базой: салонами, магазинами, архитекторами, дизайнерами.
- Развитие системы продаж: обслуживание наработанной базы основных клиентов и привлечение новых.
- Анализ рынка
- Прогнозирование и планирование продаж.
- Контроль соблюдения политики ценообразования
- Контроль правильного размещения образцов в местах продажи
- Мониторинг рынка вверенного региона, действий конкурентов

Условия:

- полная занятость
- Достойный уровень дохода, система мотивации (по результатам собеседования)
- Компенсация мобильной связи, расходов на топливо, амортизация, командировочные;

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 057-77-12

Контактна особа: СергейИванов

Адреса: Киев, ул. Верхний Вал