



Ваш надійний помічник

# Менеджер по продажам

📍 Харків,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)  
[закупівлі](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: повна вища  
Досвід роботи: від двох років  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Приглашаем в нашу харьковскую команду менеджера по продажам.

Компания Модерн XXI на рынке окон более 20-ти лет, филиалы в Украине: Киев, Днепр, Одесса, Львов.

Наши пожелания:

- опыт работы B2B, B2C (желательно, супервайзером, территориальным или региональным менеджером, торговым представителем);
- опыт работы в строительном сегменте, оконные решения, смежные рынки;
- приветствуется наличие сертификатов тренингов по продажам;
- активная жизненная позиция;
- работа на результат.

Функции:

- активный поиск и привлечение новых клиентов в Харькове и области, командировки;
- сопровождение существующей клиентской базы;
- развитие территории (мониторинг рынка, подача и внедрение предложений по повышению уровня продаж);
- сверки с клиентами, работа с дебиторской задолженностью;

Условия работы:

- пн-пт с 9–00 до 18–00;
- права категории В (компания предоставляет авто).

Направляйте ваше резюме с указанием вакансии и ожидаемым уровнем оплаты.

## Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 468-57-11

Контактна особа: Менеджерпоперсоналу