



Ваш надійний помічник

Региональный менеджер по продаже приточных установок

Дніпро,

Рубрики: [Торгівля, продажі.](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Требования:

Требования: Мужчина 25 – 40 лет. Высшее техническое образование. Знание оборудования вентиляции, кондиционирования воздуха, приточно-вытяжных систем ведущих мировых производителей. Опыт работы в ведущих украинских компаниях на должностях, связанных с продажами промышленного вентиляционного оборудования – не менее 5-и лет. Знание украинского рынка промышленной вентиляции. Знание крупнейших производителей и импортёров, представленных на рынке. Знание основ вентиляции объектов жилищного и нежилого строительства. Умение вести многоэтапные переговоры с персоналом проектных и строительных организаций. Опыт участия в тендерах. Наличие наработанных контактов в ведущих проектных и строительных организациях. Навыки работы с офисными программами, желательно с 1С. Высокая работоспособность, активность. Наличие автомобиля.

Обязанности:

Обязанности: 1. Мониторинг рынка вентиляции и кондиционирования. 2. Участие в разработке плана продаж промышленного вентиляционного оборудования. 3. Обеспечение мероприятий по выполнению плана продаж на закрепленном регионе. 4. Поиск заказчиков, активные продажи, работа с проектными организациями. 5. Формирование и расширение клиентской базы региона, проведение переговоров, тендерная деятельность, заключение договоров и контрактов. 6. Продвижение и развитие брендов компании. 7. Участие в организации рекламной, выставочной деятельности.

Условия:

Условия: Испытательный срок 3 месяца. Заработная плата по результатам собеседования, дополнительная мотивация - по итогам деятельности.