



Ваш надійний помічник

# Руководитель отдела продаж автомобилей с пробегом

📍 Київ,

Рубрики: [Транспорт.](#)  
[автосервіс](#)

## Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

### Требования:

Требования: Опыт работы на должностях по продажам автомобилей с пробегом, работы с клиентами от 5 лет. Образование – высшее: торговое, техническое, инженерное, экономическое. Знание основ маркетинга, экономики, устройства и ремонта автомобилей. Знание процессов и организации деятельности дилерского автоцентра, конъюнктуры рынка автомобилей с пробегом и комплектующих к ним. ПК, знание первичного бухгалтерского учета, работа в 1С8.2. Клиентоориентированность, организаторские способности, лидерские качества, энергичность, коммуникабельность, ответственность, самоорганизация, ориентация на результат, работа в команде, общечеловеческие приоритеты.

### Обязанности:

Обязанности: 1. Руководство процессом планирования и организации деятельности отдела по продаже автомобилей с пробегом. 2. Анализ рынка, изучение тенденций развития автобизнеса, предвидение возможных рисков и новых перспектив развития. 3. Работа по привлечению и удержанию клиентов, расширение клиентской базы, внедрение и поддержание CRM-системы. 4. Участие в планировании маркетинговой и рекламной деятельности компании.

### Условия:

Условия: Официальное оформление, социальные гарантии. Испытательный срок 3 месяца. Зарботная плата - по итогам собеседования, дополнительная мотивация - по итогам деятельности.

## Контактна інформація

Контактна особа: Директорпоперсоналу