



Ваш надійний помічник

# Менеджер по продажам

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)  
[закупівлі](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: повна вища  
Досвід роботи: від року  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Запрошуємо прийняти участь у конкурсі на вакансію менеджера з продажу в ключових роздрібних мережах. Вимоги до претендентів:

- досвід роботи менеджером з продажу від одного року;
- знання ключової роздрібної мережи міста, та області;
- знання й уміння вести переговори;
- здатність відстоювати свою позицію;
- націленість на результат;
- знання й розуміння роботи менеджера з продажу;
- наявність власного автомобіля.

Зміст роботи:

- розвиток клієнтської бази київського регіону;
- забезпечення товарного запасу в торговій точці;
- контроль дебіторської заборгованості;
- облік та контроль за утриманням обладнання.

тощо.

Можливості, що надає Компанія:

- компенсація транспортних витрат та телефонних переговорів з клієнтами;
- пакет соціальних гарантій;
- можливості кар'єрного та професійного розвитку.

За детальнішою інформацією, звертайтеся до нашого Департаменту за телефоном:

+38(063) 122-20-09, з 9:00 до 18:00, або надсилайте резюме на електронну адресу:

отправити резюме з указанням посади на яку претендуєте, містом, та рівнем оплати.

## Контактна інформація

Телефон: +38 (063) 122-20-09