



Ваш надійний помічник

Руководитель направления Электротехника

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі,](#)
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: не вимагається

Опис вакансії

Позиция – РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОТЕХНИКА

Профиль компании –ведущая украинская компания,лидер в производстве и продвижении широкого спектра продуктов электротехнического назначения

Требования – ВО (электротехнич.); Опыт в продажах электротехнического оборудования от 3-х лет; Владение технологиями отслеживания ценовой политики и спроса на бренды конкурентов, практические навыки и знания в области анализа и планирования продаж; Навыки проведения переговоров, аналитические способности, ориентация на результат, умение работать в команде, эффективная коммуникация, инициативность внимательность, ответственность; Владение ПК - продвинутый пользователь: Word, Excel, Outlook, Power Point, Готовность к командировкам; М/Ж 27-35лет.

Обязанности:

- Составление и утверждение годового, квартального, месячного плана национальных активностей и целей по дистрибуции;
- Разработка и реализацию стратегий продвижения продуктов (низковольтное оборудование) на рынок;
- Осуществление всех этапов стратегии продвижения порученного направления (формирование спроса и совершенствование предложений);
- Ответственность за выполнение показателей по развитию бренда (узнаваемость марки и категорий продукции, доли рынка и т.п.) и формирование имиджа бренда;
- Анализ рынка и требований потребителя к продукту; организация презентаций и тематических семинаров;
- Разработка ценовой политики и прогнозирование продаж;
- Разработка схем сбыта, организация договорной работы по направлению;
- Ведение документации;
- Проведение обучения технических специалистов подразделений компании;
- Формирование продуктовой линейки Компании по своей ассортиментной группе;
- Увеличение объемов продаж по своей ассортиментной группе;
- Поддержание необходимого товарного запаса по своему ассортименту для бесперебойного снабжения потребителей;
- Оборачиваемость товара и рентабельная торговая наценка на товар ассортиментной группы.

Система стимулирования и мотивации– от 15000 грн. + тренинги + карьерный рост.

Контактная информация –

Для резюме e-mail...