



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам систем отопления и водоснабжения

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі.](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: не вимагається

Опис вакансії

Позиция – МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ И ВОДОСНАБЖЕНИЯ

Профиль компании – ведущая международная компания, которая является дистрибутором ведущих европейских производителей систем отопления и водоснабжения.

Требования – ВО (технич.); Опыт работы в сфере продаж продуктов промышленного назначения (B2B) от 2 лет; знание рынка внутренних инженерных сетей будет преимуществом; опыт ведения переговоров и работа с возражениями; Целеустремленность, ответственность, коммуникабельность, умение убеждать, пунктуальность, организованность, умение работать в команде; Владение английским языком- средний уровень; знания ПК (Microsoft Office, Internet), Водительское удостоверение категории В и активный опыт вождения автомобилем; М 23-27 лет

Обязанности:

- Продвижение е индивидуально разработанных проектов/продуктов для систем отопления и водоснабжения в центральном регионе Украины;
- Поиск новых и сопровождение существующих клиентов;
- Популяризация торговой марки среди потенциальных клиентов в строительной отрасли и развитие взаимоотношений на частном и объектном строительном рынке;
- Организация сотрудничества с проектировщиками и проектными институтами;
- Анализ рынка, конкурентов, их ценовых предложений и действий на рынке;
- Сотрудничество с другими членами команды (логистикой, техническим отделом), подготовка коммерческих предложений;
- Составление отчетов по выполненной работе, планов встреч и отчетов по результатам переговоров с клиентами.
- .

Система стимулирования и мотивации– 10 000 грн. (белая)+соц. пакет + служ. авто + перспектива карьерного роста.

Контактная информация –

Для резюме e-mail...