



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж инструмента и электротехнического оборудования

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#),
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	середня
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Позиція – РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ ИНСТРУМЕНТА И ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Профиль компании – динамично развивающаяся украинская инжиниринговая компания, ведущий дилер основных производителей инструмента и электротехнического оборудования

Требования – ВО (технич.); ОП от 3 лет на аналогичной должности; успешный опыт в активных проектных продажах на B2B и B2C рынках; успешный опыт продаж – электроинструмента (дрели, перфораторы, болгарки, шлиф машины) и расходных материалов к ним (буры, свёрла, цепи, диски, лёски и т.д.); **Особенно интересен опыт по бурам, свёрлам, дискам**. опыт успешных продаж решений, услуг с использованием оборудования след. производителей: - Legrand, Siemens, ABB, Schneider Electric, Осветительного оборудования Филипс, Осрам и др; опыт ведения переговоров; умение и желание продавать, управлять проектами; настойчивость, коммуникабельность, способность убеждать, позитивный настрой; порядочность, способность к обучению, стрессоустойчивость; ПК – уверенный пользователь; М/Ж 25-35лет.

Обязанности:

- Активный поиск клиентов;
- Ведение переговоров с целью продажи товаров и услуг предприятия в соответствии с планом;
- Составление планов продаж;
- Обеспечение выполнения плана продаж;
- Ведение коммерческих переговоров с ключевыми клиентами;
- Составление коммерческих предложений под потребности клиентов;
- Мониторинг конкурентов;
- Ведение отчетности в CRM;
- Управление системой мотивации персонала отдела продаж.

Система стимулирования и мотивации – договорная + % + моб. связь + служебный автомобиль.

Контактная информация –

Для резюме e-mail [отправить резюме](#)

Сайт: www.bravo-solution.com.ua