



Ваш надійний помічник

Менеджер по продаже мебели (B2B). Менеджер по развитию

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Рекрутинговое агентство W.a.L. осуществляет подбор персонала для клиента-заказчика и объявляет конкурс на замещение открытой вакансии «Менеджер по продаже мебели». Оплата услуг агентства производится Работодателем.

Клиент:
Дистрибьютор мебельной продукции и элементов декора.

Требования к кандидату:
Опыт работы от 1 года на позиции "менеджер по продажам" «желательно мебель».
Огромным преимуществом будет: опыт взаимодействия с дизайнерами, опыт работы с ХоРеКа
Опытный пользователь ПК (pro100 или аналоги)
Хорошие коммуникативные навыки
Активная жизненная позиция
Быстрая обучаемость

Обязанности:
Поиск и привлечение клиентов: Рестораны, отели, казино, дизайнеры
Подбор экспозиции
Работа с клиентом на всех этапах от подписания договора до доставки и оплаты

Преимущества работы в компании:
Работа с продуктом высочайшего класса
Возможность создания индивидуального модельного ряда под клиента
Молодой и дружный коллектив
Работа в стабильной компании с перспективой роста (карьерного и финансового)
Интересная работа
Офис в центре города

Условия труда:
Оплата: Ставка + % (от прибыли)
Пятидневка

Контакты:
e-mail: 3663813@gmail.com
(резюме должно содержать детализированный опыт работы, данные про образование кандидата, фотографию, позицию на которую претендуете и ожидаемый уровень дохода)

Контактна інформація

Телефон: +38 (097) 518-01-92

Адреса: ул. Фрунзе, 160