



Ваш надійний помічник

Менеджер по продаже недвижимости, 30000 грн.

📍 Одеса,

Компанія: АН "Премьер" / ФЛП Жмерик Е.В.

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Будівництво, архітектура](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	незакінчена вища
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компания «Премьер» приглашает к сотрудничеству перспективных, амбициозных, нацеленных на результат менеджеров без опыта работы в сфере недвижимости. Мы не ищем готовых специалистов, мы их создаем!

Условия работы в нашей компании:

- презентабельный офис расположен в Киевском районе

Корпоративное обучение:

- индивидуальная работа руководителя с каждым новичком: вводный теоретический курс, отработка теории на практике;
- сопровождение работы каждого специалиста на протяжении всей деятельности в компании;
- постоянное повышение квалификации сотрудников компании, обучающие семинары и тренинги;
- возможность реализовать себя на руководящей должности.

Ресурс, доступный сотрудникам:

- насыщенная база объектов недвижимости, пополняемая компетентными специалистами ежеминутно;
- обширная клиентская база, постоянный поток телефонных звонков по спросу;
- оборудованные рабочие места, безлимитная корпоративная связь, фототехника, оргтехника профессионального уровня, интернет — ресурс.

Еще:

- рекламная поддержка, осуществляемая специалистами в рекламном отделе;
- грамотные юридические консультации в процессе подготовки клиента к сделке;
- информационная поддержка. Мы владеем самой актуальной информацией для грамотного консультирования наших клиентов.

Компенсации:

- Уровень дохода зависит от качества выполняемой работы и личных качеств риэлтора. До 80% от комиссионного вознаграждения, плюс, система бонусов, позволяющая гарантировано получать доход каждый месяц.

Атмосфера:

- сплоченный коллектив, готовый помочь новичку влиться в новую деятельность;
- руководители — профессионалы своего дела, сопровождающие все этапы подготовки клиента к сделке;
- работа в команде профессионалов, обмен опытом.

Требования к соискателям:

- коммуникабельность;
- стремление к развитию и обучению;
- самоорганизованность;

- владение ПК — уверенный пользователь;
- активная жизненная позиция.

Обязанности:

- презентация услуг агентства клиентам компании; работа с клиентом-покупателем:
- работа с клиентом-покупателем:
- подбор недвижимости под заявку клиента;
- организация и проведение презентаций объектов недвижимости;
- выявление потребностей клиента;
- консультирование клиентов по вопросам проведения сделки;
- работа с клиентом-продавцом:
- подготовка объекта недвижимости к продаже, работа с продавцом;
- воплощение рекламной стратегии компании;
- эффективное использование техник продаж;
- поддержание контактов с клиентами компании, развитие существующей клиентской базы.

Лучшая работа — это высокооплачиваемое хобби.

Приходите к нам, занимайтесь любимым делом и Вам никогда не придется работать.

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 251-23-51

Контактна
особа: ЖмерикЕлена

Адреса: Ак. Королева, 65