



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам

📍 Бровари,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від п'яти років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Менеджер по продажам выполняет следующие работы:

- Разрабатывает и обеспечивает реализацию мероприятий по организации и созданию сети сбыта оборудования для детских площадок (разработка и построение каналов движения товаров к потребителям; построение отношений с оптовыми и розничными торговыми предприятиями, иными посредниками; развитие дилерских отношений).
- Организует преддоговорную работу (выбор вида договоров: купли-продажи, поставки, пр.; определение способов и форм исполнения обязательств, разработка преддоговорной документации, согласование разногласий, анализ документации покупателей, пр.), заключает договоры. Создает и обеспечивает постоянное обновление информационных баз о покупателях (организационно-правовые формы, адреса, реквизиты, номера телефонов, фамилии руководителей и ведущих специалистов, финансовое состояние, объемы закупок, объемы продаж, своевременность и полнота исполнения обязательств, др.).
- Анализирует объемы продаж и подготавливает отчеты, анализирует цены конкурентов.

Основные требования :

Активные продажи по телефону и личной встрече.

Хорошие коммуникативные навыки, грамотная речь.

Знание офисных программ на уровне опытного пользователя (SketchUp, AutoCAD).

Основные задачи

- Выполнение плана продаж, правильное ценообразование на рынке.
- Контроль задолженности.
- Управление взаимоотношениями с клиентами.

Обязательно присылайте Ваше резюме, с указанием уровня ЗП и опыта работы. После рассмотрения Вашего резюме будет обратная связь.

Контактна інформація

Контактна особа:	ЛесяВладимировна
Адреса:	Бровары