



Ваш надійний помічник

Торговый представитель

📍 Львів,

Рубрики: [Медицина, фармацевтика, Торівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	середня
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Позиция – ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ г. Львов

Профиль компании – международная компания, специализирующейся в производстве и продаже медицинского хирургического оборудования и расходных материалов для офтальмологии и офтальмохирургии. Ведущий мировой производитель искусственных хрусталиков.

Требования ВО(техническое/экономическое/медицинское образование);предпочтительно опыт работы представителем продаж премиум продукции не менее 2-х лет; умение продавать дорогостоящую продукцию; знание английского языка на среднем уровне (intermediate level); уверенные навыки проведения презентаций; наличие водительского удостоверения категории «В»; готовность к командировкам (до 50% рабочего времени);знание ПК на уровне пользователя; способность работать как в команде, так и самостоятельно; отличные коммуникативные, организационные и презентационные способности; быстрая обучаемость, ответственность, порядочность, направленность на результат; М 23-35 лет.

Обязанности:

- Продвижение хирургической продукции компании в своем регионе
- Работа с хирургами-офтальмологами; VIP клиентами
- Проведение презентаций, участие в конференциях
- Контакты с дистрибьюторами
- Контакты с OL (Opinion Leader)

Система стимулирования и мотивации –16700 грн (белая, gross) + бонусы + обучение + соц. пакет + + мед. страховка + служебный автомобиль.

Контактная информация –

Для резюме e-mail info@bravo-solution.com.ua

Сайт: www.bravo-solution.com.ua

Контактна інформація

Контактна особа: Ирина